

EST

entraid
ALLIER

FÉDÉRATIF

Au service de ses cuma adhérentes

RENCONTRES

Le salarié en groupement d'employeurs :
une organisation à trouver

EN VUE

Le drone, œil numérique et complémentaire

EQUIPEMENTS

Deux choix pour l'herbe
Semis direct et couverts végétaux

PRATIQUE

Sécuriser et
animer la cuma



**Emploi et
nouvelles technologies,
ENJEUX D'AVENIR**

L'innovation qui développera
votre productivité.

ESSIEUX BOURGOGNE
AMB



Notre gamme
d'essieux agricoles
vous offre qualité, fiabilité
et longévité.



essieux-bourgogne.net

42rte de Digoin 03510 Molinet FRANCE
tél +33 03 85530534 fax +33 03 85885752
accueil@essieux-bourgogne.fr



Venez découvrir
en concession
la nouvelle
transmission 100 %
Robotisée RSHIFT



DIONNET & GORSE



2, Rue du Puy de Beaumont
63310 BEAUMONT LES RANDAN

Tél. 04 70 41 52 55

www.dionnetgorse.com

DURY MOTOCULTURE

03130 AVRILLY

Tél. 04 70 55 31 10

hdury@dury-motoculture.com

Pour en savoir plus, contactez nous par deuts@deuts.com / www.deuts.com

www.facebook.com/deutsmotoculture
00372 1948 ext 1000 ou 00372 1948





► Présidente de l'Union départementale des cuma de l'Allier

Le monde agricole a toujours su évoluer et s'adapter. Aujourd'hui, nous sommes dans un changement des techniques, avec la présence de plus en plus importante des nouvelles technologies qui ont une influence sur tous les secteurs de notre agriculture.

Dans le même temps, nous entrons clairement dans une époque où le respect et l'étude des sols prennent une place prépondérante dans les choix à faire sur notre manière de travailler et d'investir.

Je voudrais inviter les agriculteurs qui sont en Cuma à demander aux animateurs ce qu'ils souhaitent comme formations pour les aider à prendre les bonnes décisions, car la fédération est là pour les accompagner. Beaucoup se posent des questions sur le chemin à prendre et nous pouvons avancer ensemble.

Tout le monde a entendu parler de l'outil DiNA. Ce n'est pas seulement un préalable pour obtenir des aides. Cela peut être un moyen pour organiser l'avenir, se former sur de nouvelles techniques, de nouveaux matériels ou encore rencontrer d'autres Cuma qui ont résolu un problème particulier. Les Cuma doivent s'emparer de cet outil pour le mettre à leur service.

Soyez force de proposition pour que les Cuma puissent une fois encore s'adapter aux différentes évolutions et assurer l'avenir de nos exploitations.

► Fédératif	
Une fédération au service des cuma	05
► Rencontre	
Salarié en groupement: une organisation à trouver.....	09
► Nouveauté	
Le drone, un œil numérique et complémentaire.....	11
► Equipement	
Autochargeuse vs enrubanneuse: deux choix pour l'herbe	13
► Equipement	
Semis direct et couverts végétaux.....	15
► Pratique	
Sécuriser et animer sa cuma	17
► Interview	
Laure Theuil L'enjeu du salariat en cuma.....	18

Revue éditée par la SCIC Entraid, SA au capital de 45280€. RCS : B 333 352 888.
ISSN 1165 418X - Cppap 1219T85749 - Impression Capitouls, 31 Balma Siège social 73,
rue de Saint-Brieuc, CS 56520, 35065 Rennes cx. © 0299546312 - Siège administratif
© 0562191888 Président-directeur général et directeur de la publication Luc Vermeulen
Directeur général délégué Jérôme Monteil Directeur de la rédaction Pierre Criado
Directeur de la publicité Emmanuel Aldeguez © 0608423588 <e.aldeguez@entraid.com>
Responsable d'édition Pierre-Joseph Delorme Ont participé à la rédaction de ce numéro PJ
Delorme, P. Loglais Studio de fabrication D. Bucheron, I. Mayer, Marie-J. Milan, C. Tresin, M.
Masson © 0562191888 Promotion-Abonnement Francis Cescato © 0607225729, Jennifer
Bramardi, Bénédicte Bousquet, Marina Fabre © 0562191888. Abonnement 1 an: 62,50€ -
Tarif au N°: 8€ Toute reproduction interdite sans autorisation
et mention d'origine.

BUCHET 71740 TANCON
 buchet-constructeur.com
 CONSTRUCTEUR Tél : 03.85.26.21.91



Epandeur avec tablier
 Certifié éco-épandage : précision, régularité, grande largeur.
 4 brevets déposés, 3 Sommets d'Or. Gestion automatisée, DPA, pesage, volet de bordure.



Abri déplaçable
 Se déplace avec tracteur.
 Long 3 m, 6 m et 9,50 m.
 Largeur 2,50 m et 3 m.
 Version bovins et chevaux.

JCB MAIA 04 73 33 05 60
 83 RUE DE L'AMBENE
 43 200 RIOM

CONCESSIONNAIRE JCB
 ALLIER / PUY-DE-DÔME / CANTAL



JCB

Pierrick GUILLON, commercial AGRI : 06.73.81.61.73
 Stéphane CHATARD, commercial BTP : 06.86.76.90.73



SARL METROT Père et Fils

→ **TOUT le matériel agricole et d'élevage**

Kuhn • Hardi • Kverneland • Tatoma
 Razol • Gilibert • Gregoire Besson • Ponge
 Thiévin • Desvoys • Jourdain
 Maréchalle • Sulky • Huile Total

03190 Verneix - Tél. 04 70 07 83 39

- Vente
- Reprise
- Réparations
- Pièces détachées




Appui, conseil, formations, prestations...

Notre équipe de conseillers spécialisés est à votre écoute.

Contactez-nous !

Chambre d'agriculture de l'Allier
 60, Cours Jean-Jaurès - BP 1727 - 03017 MOULINS Cedex - Tél. 04 70 48 42 42
 cda.03@allier.chambagri.fr - www.allier.chambagri.fr - Facebook: Chambre d'agriculture de l'Allier - Twitter: @Chambreagri03



J'AI UN TRUC!
GAGNEZ 50€

VOUS AVEZ IMAGINÉ UN ÉQUIPEMENT ASTUCIEUX
 AMÉLIORÉ UN MATÉRIEL ?

ENVOYEZ-NOUS : TEXTE EXPLICATIF - PHOTOS OU VIDÉO

SI VOTRE ASTUCE EST PUBLIÉE DANS ENTRAID',
 VOUS RECEVREZ UNE PRIME DE 50 EUROS

PASCAL BORDEAU • ENTRAID'
 233 route de Chauvigny - 86550 Mignaloux - Beauvoir
 Tél. 05 49 44 74 92 • Courriel: pbordeau@entraid.com

UCAL
 Connaître son territoire

Conseils et outils d'aide à la décision
 Commercialisation des céréales
 Approvisionnement agricole



SICA BB
 Route de Cosne 03400 Yâbles d'Allier
 Tél 04 70 06 93 29 - siccbb@siccbb.coop



ALI VERT
 Nutrition Animale

Alimentation du bétail

Une fédération de cuma au service de ses adhérents

► Une équipe d'administrateurs et de salariés est à votre écoute pour vous accompagner dans le bon fonctionnement de vos cuma. Ce numéro spécial est aussi l'occasion de faire un tour d'horizon des services proposés par la fédération.

DES ADMINISTRATEURS POUR VOUS ACCOMPAGNER

Quinze administrateurs siègent au conseil de la fédération des cuma. Ils vous représentent et conçoivent les orientations de la structure.

Le conseil d'administration :

- Jean-Michel Goineau à Souvigny
- Bertrand Dorlencourt à Franchesse
- Bertrand Malleret à Cindré
- Thierry Lafarge à Créchy
- Julien Bayot à Pouzy Mesangy
- Jean-François Colas à Chemilly
- Antoine Monce à Saint Priest-en-Murat
- Franck Damet à Gannay / Loire
- Baptiste de Fressanges à Coulandon
- Ludovic Catard à St Christophe
- Jérémy Leroy à Montaiguët-en-Forez

Le bureau :

- Présidente : Laure Theuil à la Ferté-Hauterive
- Vice-président : Pascal Bonvin à Brugheas
- Secrétaire : Thierry Le Doujet à Isle-et-Bardais
- Trésorier : Michel Barbet à Rocles ■

DISPOSITIF DiNA

Un nouveau financement pour les cuma est mis en œuvre, il s'agit du DiNA cuma (Dispositif National Aide aux cuma). Ce financement se décline en deux parties :

- **Aides aux investissements pour les bâtiments :** pour l'acquisition, construction, aménagement destinés à entretenir et remiser le matériel (financement à hauteur de 30%).
- **Aide aux investissements immatériels (conseil stratégique) :** doit permettre d'accompagner massivement le développement économique, environnemental et social et la structuration des cuma. ■

► L'épandeur à fumier reste le principal achat des cuma pour l'année 2016.



Principaux investissements 2016

Au cours de l'année 2016, 90 cuma ont investi en faisant un dossier de financement à la fdcuma contre 50 en 2015. 141 matériels ont été achetés pour 3,6 millions d'euros, soit une augmentation de 41 % par rapport à 2015. ■

	NB. DE MATÉRIELS ACHETÉS	MONTANT INVESTI EN EUROS
EPANDEUR À FUMIER	14	534 435
MOISSONNEUSE-BATTEUSE	2	267 000
DÉCHAUMEUR	11	235 605
TRACTEUR	3	217 000
BÉTAILLÈRE	12	211 540
DÉBROUSSAILLEUR	8	209 000
PULVÉRISATEUR AUTOMOTEUR	1	201 000
REMORQUE BENNE	9	184 679
ENRUBANNEUSE	7	131 080
REMORQUE PLATEAU	7	114 286
PRESSE BOTTES RONDÉS	3	112 000
PRESSE HAUTE DENSITÉ	1	110 260
AUTOCHARGEUSE	2	110 000
BROYEUR MÉLANGEUR	2	105 300

Subventions: les règles d'or

Pour déposer un dossier de subvention, la cuma doit fournir les pièces suivantes : 2 devis, la liste de ses adhérents, un Kbis de moins de trois mois, un RIB, la comptabilité de l'année n-1. La cuma devra faire un prévisionnel d'achat sur les 3 ans à venir.

Tous les matériels peuvent faire l'objet d'une demande de subvention dès lors que le dossier répond à trois critères : économique, social, et environnemental.

Les subventions sont attribuées par le conseil départemental de l'Allier, le conseil régional d'Auvergne et l'Europe.

Le taux minimum de subvention est de 30 %, le maximum peut atteindre 40 % du HT.

Tous les représentants de cuma ayant déposé un dossier depuis le 1er janvier 2017 devront participer à une formation de deux jours « S'engager et devenir acteur de sa cuma ». Cette formation aura lieu les 8 et 27 novembre 2017 et les 30 janvier et 14 février 2018. Elle est ouverte à tous et pas seulement aux cuma ayant déposé un dossier de demande de subvention.

Pour connaître le programme précis, prenez contact avec la fdcuma. ■



VÉRIFICATION GÉNÉRALE PÉRIODIQUE (VGP) DES ENGS DE LEVAGE

La loi impose à tout chef d'exploitation agricole, employant ou non de la main-d'œuvre, de faire contrôler régulièrement les engins de levage et de manutention qu'il possède. Cette vérification permet de juger, à intervalle régulier, si les systèmes de sécurité sont en bon état de fonctionnement. Elle doit être réalisée tous les 12 mois pour les engins de manutention (tracteur + chargeur) et tous les 6 mois pour les engins de levage (chariot télescopique, chariot élévateur...). Votre fédération a la compétence pour réaliser ce service. N'hésitez pas à nous contacter pour plus de renseignements. ■

► En cas d'accident, l'absence de vérification peut aller jusqu'à une aggravation de la responsabilité de l'exploitant, mais aussi une non-prise en charge par les assurances.

NOUVEAUX STATUTS POUR LES CUMA

Une nouvelle version des statuts devrait voir le jour à l'automne prochain. Les principales modifications seront :

- la possibilité d'avoir une activité de groupement d'employeurs,
- la radiation possible des adhérents inactifs,
- la possibilité d'avoir des adhérents « stagiaires » pendant 1 an (maintien l'obligation de souscription de capital social).

La fdcuma vous accompagnera dans cette démarche. ■

LA RÉVISION COOPÉRATIVE

Depuis fin 2015, les cuma sont soumises à de nouvelles réglementations concernant l'obligation de recours à un réviseur afin de vérifier la conformité de leur fonctionnement.

Si vos comptabilités 2015 et 2016 font ressortir un résultat négatif, **il faut absolument que l'exercice clos au 31 décembre 2017 fasse apparaître un résultat positif**, sans quoi la révision interviendra. Nous vous invitons à vous rapprocher de votre comptable pour définir avec lui la meilleure stratégie. ■

CONTRÔLE DES PULVÉRISATEURS

Votre pulvérisateur, ou son 1^{er} contrôle effectué, a 5 ans en 2017 ? Prenez d'ores et déjà contact avec la fdcuma ou la chambre d'agriculture de l'Allier pour qu'un technicien passe vous voir avant la fin de l'année. Le coût du contrôle varie de 165 à 285 € en fonction de la largeur de la rampe.

Attention, dès 2017, les pulvérisateurs sur quad ou à lance sont contrôlables. ■



► Pour 2017, tous les matériels servant à la pulvérisation devront être contrôlés à part les appareils à dos.

AVIS YVES FRADIN



► adhérent de la cuma du Mourgon (St Etienne-de-Vicq).

LES TOURNÉES DU FENDEUR : FAIRE CIRCULER L'INFO

« Pour organiser une bonne tournée du fendeur de bûches, il ne faut pas hésiter à faire circuler l'information de sa présence sur le secteur, explique Yves Fradin. Ce matériel permet de travailler des troncs difficiles à fendre avec le petit fendeur de la cuma sans occasionner de la casse. Avant le chantier, il est préférable de préparer les troncs en les coupant à une longueur de 2 m. » ■ PJD



► Le fendeur d'une puissance de 80 t est proposé seul à un tarif de 70 €/h.

AVIS

LUDOVIC CATARD



► adhérent de la cuma de Saint Christophe.

COMPOSTER POUR GAGNER DES SURFACES D'ÉPANDAGE

« Le compostage, j'y pensais depuis longtemps. Le fait d'être classé récemment en zone vulnérable m'a fait sauter le pas », déclare Ludovic Catard. « Sur mon exploitation, je ne pouvais pas épandre du fumier sur toute la surface avec les distances à respecter près des habitations et des cours d'eau. Avec le compostage, j'ai gagné 10 % de surface d'épandage ce qui me permet de mieux valoriser mon fumier. Pour faciliter le travail du composteur, il suffit de suivre les recommandations de la fdcuma pour la mise en tas. Le coût n'est pas exorbitant surtout quand on peut augmenter sa surface d'épandage. » ■PJD



COORDONNÉES DE LA FDCUMA

20-22, rue Blaise Sallard, Zi du Rancy, 03400 Yzeure
04 70 44 11 62. Mail : fdcuma03@wanadoo.fr

LES CUMA DE L'ALLIER

- 260 cuma cotisantes à la fédération des cuma
- 6 800 000 € de chiffre d'affaires
- En 2016, réveil d'une cuma : celle des Etangs à Chevagnes pour l'acquisition d'une scie mobile
- Investissements subventionnés en 2016 : 3 567 135 € pour 136 matériels et 89 cuma
- Montant des subventions demandées : 1 073 209 € ■

MAIS AUSSI...

Votre fédération peut vous aider à envoyer vos convocations d'assemblée générale, participer à l'AG pour rédiger le compte rendu, établir les factures des travaux en fin d'année, gérer les impayés, vos besoins en formation... ■

BANC D'ESSAI TRACTEUR

Plusieurs journées seront organisées à l'automne prochain. Si vous êtes intéressés, prenez d'ores et déjà contact avec votre fédération. ■

SUR VOTRE AGENDA

Mercredi 11 octobre 2017, journée sur le transport : bennes, bétailières, plateaux...

POLYVALENCE & ROBUSTESSE

BROYEURS • GIRO • GODETS

TOUTE NOTRE EXPÉRIENCE
AU SERVICE DES PROFESSIONNELS

Tél. 02 43 30 10 40 - desvoys@desvoys.fr

DESVOYS

www.desvoys.fr



www.kubota.fr

Ets JABEAUDON - 14 rue Jean Petrin - 03190 VALLON EN SULLY - Tél. 04 70 06 51 59
Ets CARTON - BP 5 - 03110 BROUT VERNET - Tél. 04 70 58 21 02
SARL ROTAT - ZI Le Tureau - 03230 LUSIGNY - Tél. 04 70 42 41 60

EURL GARNIER

Amendements, composts
et engrais organiques
Transports, bennes, plateau
et fond mouvant



Le Sciau
3160 Couzon
eurlgarnier@nordnet.fr
Tél. 06 07 53 81 07



Les Vernes - 03160 YGRANDES
Tél. 04 70 66 32 16 - Fax. 04 70 66 35 44

Vente de Matériel Agricole



Tout équipement de bâtiments d'élevage

Ventilation - Chauffage
Distribution d'aliment - Silo

Bladeix - 63640 SAINT-PRIEST-DES-CHAMPS

Tél. 04 73 52 51 17 - Fax. 04 73 52 50 21

Mobile 06 85 55 53 18 - Email : semaac@wanadoo.fr

Salarié en groupement, une organisation à trouver

► **Graduellement, la main-d'œuvre manque sur les exploitations. Embaucher à plusieurs permet d'y pallier, mais une organisation particulière est à trouver car le salarié n'est pas une machine.**

Par **Paul Loglais**

Comme pour bien des réalisations collectives, l'embauche d'un salarié à plusieurs ne suit pas nécessairement des scénarii très linéaires. A Agonges, André Marais, président du groupement d'employeurs du Breuil, rappelle la situation de départ: un gaec manque de main-d'œuvre, mais pas au point d'embaucher quelqu'un à temps plein, tandis que la cuma gagnerait à avoir un chauffeur. L'arrivée de la moissonneuse-batteuse est un déclic. Le salarié du gaec accepte un transfert vers le groupement d'employeurs tandis que le gaec engage un apprenti (temps partiel) et utilisera les services de son ancien salarié. «*Tout le monde le connaissait déjà!*» En fait, c'est la personne qui fut embauchée, autant qu'un profil. Au fil des années, Olivier Cidere, le seul salarié, ne suffit plus, un second est embauché, Philippe Kolevitch. Les profils des salariés sont complémentaires. Olivier est davantage tourné vers l'élevage, la conduite et l'entretien du matériel; Philippe, plutôt vers la conduite et l'entretien du matériel. L'hiver, il est plus souvent affecté chez deux adhérents qui le connaissent plus particulièrement. Actuellement, mais les situations évoluent vite, un salarié est affecté 3/4 de son temps à un gaec. La cuma est aussi un «*gros utilisateur*».

La réunion du lundi

Au cœur de l'organisation, se tient la réunion du lundi matin à 9 h. Véritable fourmilière où chacun fait connaître ses desiderata pour la semaine. On négocie avec les uns les autres, en tenant compte de la météo, des demandes et de la satisfaction de chacun. A la fin, quoiqu'il arrive, le planning doit être bouclé correc-

tement afin que le salarié connaisse son plan de travail hebdomadaire. «*L'ennui, ce sont les réservations par SMS, déplore André Marais. L'interlocuteur n'est pas là, il faut le rappeler puis changer, ça complique tout...*»

Mais le principe reste que «*si l'on n'a pas réservé, on n'a rien!*» Des ajustements peuvent s'opérer, mais les demandes sont à présenter au président, qui transmet aux salariés et non l'inverse. «*Je compte environ 35-40 appels entrants-sortants par jour durant la semaine.*» D'où l'oreillette constamment vissée à son oreille...

Quand chacun y met du sien, c'est impeccable. Le président connaît ses adhérents. Entre ceux qui minimisent et ceux qui maximisent chaque problème, il doit rester juste dans les arbitrages et parfois se donner le temps de la réflexion, attendre pour réagir. Il y a toujours des surprises, «*on gère de l'humain*».

Le tandem président-salarié

L'autre versant des relations avec le président se tisse avec les salariés. «*C'est ce tandem qui fait la réussite*», souligne André Marais, tout en remarquant que le profil du salarié ne comprend pas que des compétences techniques, des traits de personnalité sont aussi déterminants: discrétion et confidentialité sont attendues. Ensuite, une certaine souplesse est demandée. «*Si un adhérent demande de faire comme ça, tu fais comme ça, même si ce n'est pas le plus pertinent à ton sens.*»

Enfin, la disponibilité est appréciée. «*C'est très facilitant*», mais le président veillera aux abus. En retour, il faut accepter que Philippe dégage du temps pour son club de pêcheurs à la ligne, une activité qui lui tient à cœur et dont le poste de président est une



► **Olivier Cidere et Philippe Kolevitch, des profils complémentaires pour le groupement d'employeurs du Breuil.**

source de réalisation. C'est un pacte gagnant-gagnant qui est construit.

Pour le planning, voyez le salarié!

Au groupement d'employeurs des Murs, constitué entre trois gaec et la cuma de la Montagne Bourbonnaise, l'organisation est bien différente. Pendant la première année de fonctionnement, le responsable devait «*piloter*» le salarié, mais il est apparu que les adhérents «*court-circuitaient*» et appelaient directement Romain Girardin, le salarié nouvellement embauché. «*Finalement, ils m'ont fait confiance*», et les sollicitations sont maintenant adressées directement au salarié, qui organise le planning à partir d'un profil type de semaine qui répartit les jours entre la cuma et les gaec.

De son côté, Romain cherche à satisfaire tout le monde et, du coup, fait de bonnes journées. Très impliqué, responsable et consciencieux, il aimerait davantage d'anticipation de la part des adhérents pour faciliter l'organisation. Cependant, il se sent bien dans ce métier qu'il apprécie pour les responsabilités qui lui sont données, le matériel qui lui est confié et l'autonomie dont ●●●



► **André Marais: «La réunion du lundi est fondamentale, chacun doit y mettre du sien.»**

... il peut faire preuve. En même temps, tellement pris par son rôle, il reconnaît quelques difficultés à se faire remplacer, mais voudrait aussi tout faire sans s'arrêter. Son travail comprend des tâches très qualifiées: «*Malgré les ordinateurs de bord et assistances diverses, il faut toujours avoir l'oreille pour anticiper les problèmes.*» Plutôt une oreille avertie pour éviter pannes et problèmes divers.

Son emploi du temps est calé sur le rythme des saisons, récoltes, pressage, épandage d'effluents. La belle saison est bien remplie pour lui! C'est une chance pour un groupement d'employeurs d'embaucher un jeune qui se met aussi bien à la place de ses prestataires-employeurs et doit régulièrement faire preuve de diplomatie. Le matériel de la cuma bien occupé, entretenu, les tarifs ont diminué.

Chaque fois, l'arrivée d'un salarié est bien plus qu'une activité nouvelle, c'est une dimension supplémentaire donnée à la cuma, avec de nouveaux développements et davantage de possibilités. Mais ce sont aussi de nouvelles exigences: employeur, un nouveau métier à apprendre. ■



► **Romain Girardin, le salarié partagé du groupement d'employeurs des Murs. Conscientieux et très impliqué, il a du mal à s'arrêter.**

Le mieux est l'ennemi du bien

Un salarié compétent, autonome et responsable, qui n'en a pas rêvé? Surtout s'il s'approprie tellement bien son poste qu'il satisfait tout le monde. Là, c'est le bonheur! Mais s'il ne compte plus son temps au point d'y laisser sa santé? Faut-il le laisser faire, même si tout le monde en profite? Minutieux, précis et consciencieux, il est devenu quasi-proprétaire du matériel, parfois même au point de ne plus permettre à certains de toucher à «son» matériel? C'est pratique, mais jusqu'où ne pas aller trop loin?

Souvent né dans une ferme, le salarié n'est pas devenu agriculteur mais croit le rester, le devenir tout de même, parfois l'être «*par procuration*» à travers son application à faire réussir ses employeurs. Mais les positions sont bien différentes, les relations

salariales sont faites de lois sociales, de subordination et de rétribution. Au-delà, une certaine reconnaissance peut apparaître mais elle existe au niveau des relations humaines, à côté du droit. Et si le salarié travaille bien, c'est souvent qu'il travaille avec son cœur, un turbo qui consomme des encouragements. Souvent, le salarié apprécie quelques signes de reconnaissance pour les efforts fournis, les pannes évitées, les récoltes sauvées. Et parfois ça ne vient pas... Qui veut aller loin ménage sa monture. Dire non à un employeur n'est pas simple même dans son bon droit. Donner des instructions à quelqu'un n'est pas non plus aisé quand on a toujours travaillé seul. Et dire «*merci*» ou «*j'ai bien remarqué ton geste*» n'est pas toujours facile, pour l'un comme pour l'autre. ■



Contrôle périodique obligatoire des pulvérisateurs*

Tous les pulvérisateurs contrôlés en 2012 et/ou de plus de cinq ans doivent être contrôlés ou recontrôlés avant le 31 décembre 2017.

Le **GIE PULVEO3**, organisme agréé, vous propose ses services :

- contrôles groupés chez les concessionnaires ou en exploitation (tarif de groupe),
- contre-visite gratuite, si réparations faites le jour même, avant le départ de l'opérateur.

* Décret n°1549 et loi relative aux matériels agricoles du 31 décembre 2000 - Contrôle obligatoire depuis le 1^{er} janvier 2005.

G.I.E. Pulvéo3

N'hésitez pas à les contacter
GIE PULVEO3
 60 Cours Jean Jaures - 03000 MOULINS
 Tél. : 04 70 48 42 42 - Email : pulveo3@orange.fr

CÔTÉ ROUTE, c'est aussi un service cultivé sur mesure pour les professions AGRICOLES !



Dépannage - Géométrie
 Conseil pneumatique personnalisé
 Montage à la ferme - Lestage à l'eau

www.coteroute.fr

Nos agences

CUSSET 04 70 97 63 63
MOULINS 04 70 20 71 72
ST POURÇAIN 04 70 47 23 62

2 commerciaux à votre écoute :
Jérôme au 06 15 52 25 25
Quentin au 06 89 67 97 26

CÔTÉ ROUTE
 PNEUS & ENTRETIEN AUTO

Un œil numérique et complémentaire



► **Jean-Loup Chatard :**
« Les traitements zonés et la modulation de fertilisants sont envisagés autrement que vus du sol. »

Bien sûr, une chaîne de logiciels et d'écrans ne vont pas déterminer les choix de conduite des cultures, mais ils peuvent aiguïser le regard de l'agriculteur et signaler des points imperceptibles à l'œil nu. Plutôt qu'un prestataire qui lui donnerait des cartes de potentiel de rendement en fonction de la biomasse, Jean-Loup Chatard, à Cognat-Lyonne, a préféré s'équiper personnellement d'un drone de loisir (1 200 €). L'usage est facile, Jean-Loup inscrit les limites de la parcelle, l'engin établit son plan de vol et rend une photo « vue d'en haut » en nuances de verts.

Passer par en haut

« On y voit les zones de terres bien mieux qu'en traversant en long et en large le champ. » Ainsi, les deux premiers apports d'azote peuvent être modulés plus précisément, le désherbage de « rond » devient un jeu d'enfant. Le redécoupage des îlots pour obtenir des parcelles plus homogènes peut être envisagé. Les zones de terres apparaissent plus nettement. De même, la localisation de dégâts de gibier est bien plus facile, tout comme le repérage des drains bouchés ou même, la reconstitution d'un plan de drainage perdu. Un ensemble de « petits » apports qui simplifient la vie. Pour autant, cet outil simple ne permet pas de quantifier la biomasse ou le rendement potentiel, il présente

► **Rendez-vous entre l'agriculteur et ses parcelles, le tour de plaine peut voir son efficacité augmentée par un nouvel objet numérique : le drone.**

Par **Paul Loglais**

des cartes avec des dégradés de couleur. Ensuite, c'est l'observateur qui interprète. Pour s'affranchir des erreurs ou approximations humaines, il faudrait un capteur infrarouge non disponible en Europe actuellement pour ce type de matériel. A l'avenir, Jean-Loup Chatard envisage de coupler son drone à la cartographie de la moissonneuse-batteuse : « Une manière d'aiguïser son œil. » Pour autant, l'agronomie reste au premier

plan, c'est la base de son travail. Ensuite seulement, viennent les modulations d'apport envisageables grâce aux observations effectuées.

« C'est tout de même bien pratique ! » En quelques heures, se faire une idée assez précise de ce qui se passe sur 300 ha en quatre sites, avec des sols hydromorphes et des veines de terres, c'est assez confortable. L'exploitant n'est plus seul dans la plaine et ses yeux prennent de l'altitude ! ■



► **Les veines de terres apparaissent plus complètement qu'en traversant à pied.**

Son métier en mode Facebook

Jean-Loup Chatard parle de ce qu'il fait, explique sur Youtube et sur Facebook. Quel intérêt ? C'est une contribution à la communication de la profession. Montrer ce qu'il fait, en parler. Cela peut paraître étrange que certains regardent, c'est certainement que ça les intéresse ! Au final, beaucoup d'internautes le visionnent : 1 000 abonnés, 3 300 Facebook, 8 000 vues régulières reprises sur d'autres sites pour un total de 30 000 vues. Ce n'est pas rien ! Il partage dans ses vidéos les travaux des champs, les semis,

les récoltes, la rénovation du semoir et explique ce qu'il fait, tout simplement. Parfois, cela permet d'expliquer ses traitements nocturnes. Ce n'est pas pour se cacher ou parce que c'est plus toxique, mais juste pour l'hygrométrie. Il peut indiquer les raisons d'un traitement, sans polémique. Certes, une bonne partie de l'auditoire est agricole, mais ce n'est pas exclusif : 5 % des abonnés sont sur Paris et presque 10 % à l'étranger (Europe et Méditerranée). ■

Sur Youtube : earldelunelle

fendt.fr

FENDT

Fendt 500 Vario SCR Un idéal sans compromis

Dernier né de nos nouvelles chaînes de production à Marktoberdorf, le 500 Vario exacerbe les sommets sur une toute nouvelle série de tracteurs. Les dimensions du légendaire 500 Favorit, associées à la cabine VisioPlus et sa toute dernière génération de terminal VarioTonic, sont des signes visibles des raffinements techniques apportés. De 125 à 165 CV, ce tracteur est animé par un moteur 4 cylindres SCR. Avec ces trois niveaux de finitions, le 500 Vario SCR met la rentabilité à la portée de tous.

Sarl RAYNAUD

03290 DOMPIERRE S/ BESBRE - 04 70 48 18 48
03120 LAPALISSE - 06 82 90 24 20

MAISON VACHER SAS

ZAC CAP NORD 63200 RIOM
ZA LA CARMONE 03500 ST POURCAIN S/ SIOULE
04 70 45 31 85

Ets ROBERT MICARD

03630 DESERTINES - 04 70 05 34 33
23170 CHAMBON S/ VOUEIZE - 05 55 82 13 90

AGCO
Your Agriculture Company
FENDT est une marque déposée
d'AGCO Corporation



PLUS D'INFOS

MENART

BROYEUR • RETOURNEUR • TAMIS



NOUVEAUX MODELES

- 4400 SP
- 4900 SP
- 5400 SP

avec console de commande
MENART CONTROL



Plus de 50 ans au service des professionnels

NOUVEAU
Broyeur pour
préparation de
Biomasse





www.menart.eu

distributeur :

SIRTEC

28630 FONTENAY SUR EURE
Tél. 06 76 03 78 86
Mail : lbordier@prolog.fr

LA VRAIE VIE, S'ASSURE ICI.

Assurance tracteurs et matériels agricoles



Toutes nos solutions
pour vous accompagner
dans votre activité

groupama-agri.fr

Pour les conditions et les limites des garanties,
se reporter au contrat disponible en agence.



Groupama
la vraie vie s'assure ici

Groupama Agri est une filiale de Groupama. Les garanties sont souscrites auprès de Groupama Agri. Les conditions de garantie sont détaillées dans le contrat. Les garanties sont souscrites auprès de Groupama Agri. Les conditions de garantie sont détaillées dans le contrat. Les garanties sont souscrites auprès de Groupama Agri. Les conditions de garantie sont détaillées dans le contrat.

Deux choix pour l'herbe

► Le foin comprend toujours sa part de risque, tandis que l'ensilage suscite moins d'enthousiasme. Des alternatives prennent de l'ampleur. Deux groupes viennent de s'équiper, l'un en remorque autochargeuse, l'autre en enrubanneuse. Retour sur les raisons de leur choix.

Par **Paul Loglais**



La remorque autochargeuse entame sa seconde campagne à Venas, dans le groupe de 5 éleveurs de la cuma de la Chaize. Elle donne entière satisfaction. Bien sûr, il a fallu louer un 200ch, mais le service est efficace. « On récolte 25 ha/jour à deux, en choisissant précisément notre moment d'intervention selon la météo et le stade des prairies », expliquent Sylvain Bellini et Kevin Redondaud. Certes, les parcelles distantes freinent le rendement de chantier. « Le bon cadencement pour notre caisse de 38 m³ est d'une remorque toutes les 20 minutes. Cela dépend aussi de la distance à la parcelle. À 12 kilomètres, on tombe à une par heure. »

Une fois arrivée, la matière est si bien hachée que les tas sont faciles à faire, même « en taupe ». Plus tard, la distribution est aisée et la digestibilité améliorée. Le tout pour 40 € par voyage et peu de plastique, sinon le bâchage du silo.

En revanche, ils déplorent une machine lourde, « qui laisse des traces dans les champs » quand les conditions ne sont pas porteuses. Cepen-

dant, ils remarquent aussi que la remorque-plateau, chargée de ballots enrubannés, présente également cet inconvénient.

Des petits chantiers, même en fin de saison

À Nizerolles, en Montagne bourbonnaise, le relief rend difficile l'utilisation de la remorque autochargeuse. L'ensilage devient moins attractif en raison du « temps à rendre » qui provoque presque deux semaines d'absence de l'exploitation et un parcellaire qui devient compliqué au fil de l'accroissement de puissance des ensileuses. « L'enrubannage est intéressant si l'on abandonne l'enrubanneuse mono-balle qui devient trop lente », constatent Yves Affaires, Philippe Laurent et Sébastien Compagnat, réunis dans une copropriété pour une presse enrubanneuse. Leur choix s'est porté sur une presse enrubanneuse de diamètre 125-130, à rouleaux, cœur mou.

« On suit le développement des prairies, les petits chantiers sont possibles, surtout en troisième coupe et l'on peut sauver de la matière, toujours de bonne qualité. »

Les chantiers s'organisent à trois et ça tombe pile ! Le débit de la presse correspond à peu près à ce que deux hommes transportent, soit 15 t de matière brute rentrée par heure. Le rendement de chantier est de l'ordre de 30 ballots par heure, variant de 20 à 40 ballots par heure, et donc 1,5 à 3 ha/h selon les conditions. « On ne reviendrait pas en arrière », déclarent en chœur les trois éleveurs.

Souple à l'usage, mais coûteux en plastique

Le principe est souple et à l'usage, il est plus aisé d'ouvrir quelques ballots qu'un tas d'ensilage... et pas de silo à construire. Reste le coût du plastique, de l'ordre de 2,20 € par ballot, qui constitue un réel budget. C'est le prix de la souplesse, de la flexibilité et de la réversibilité face au foin. Toutefois, celui-ci représente toujours la moitié de la récolte d'herbe (en bottes carrées).

Pas de parti pris, chacun a trouvé sa solution, mais chaque fois, le travail de groupe améliore le rendement des chantiers et permet l'accès à un matériel neuf et performant. ■

► **A gauche, Sylvain Bellini et Kevin Redondaud, 25 ha d'herbe récoltés à deux en une journée, avec leur remorque autochargeuse.**

A droite, pour Yves Affaires, Philippe Laurent et Sébastien Compagnat, un principe souple et une matière toujours de qualité : « On ne reviendrait pas en arrière. »

CBD ENVIRONNEMENT

www.cbd-environnement.fr



- Aménagement foncier
- Drainage, irrigation
- Débouchage de drains
- Assainissement autonome
- Création et remise en état d'étangs
- Mises aux normes
- Étude dossier Loi sur l'Eau
- Terrassement
- Carrières et pistes entraînement pour chevaux
- Compostage, Déchiquetage
- Commercialisation de plaquettes
- Fendeur de bois
- Grappin-coupeur



20-22, rue B. Sallard
Zone de Rancy
03400 YZEURE
Tél. 04 70 42 16 15
Fax 04 70 42 16 63

PLUSIEURS FACTEURS SONT
LA CLÉ DU SUCCÈS. TOUJOURS.

SÉRIE 5 - SÉRIE 6 - SÉRIE 7
TTV TTV TTV



DEUTZ FAHR

1 GRANDE MARQUE, 3 GAMMES,
16 MODÈLES. LE SUCCÈS CONTINU.



Cultivons notre différence



03210 BRESNAY
04 70 42 80 35

03150 BOUCE
04 70 43 75 89



UN AUVERHONALPIN*

ÈLÈVE LE GOÛT À SON PLUS HAUT NIVEAU

* LES HABITANTS DE NOTRE GRANDE RÉGION N'ONT PAS
ENCORE DE NOM MAIS DÉJÀ UNE GRANDE BANQUE
QUI ACCOMPAGNE LES AGRICULTEURS !

PLUS FORTE, PLUS PROCHE, PLUS CONNECTÉE

BANQUE POPULAIRE
AUVERGNE RHÔNE ALPES

www.bpsa.fr banquepopulaire.fr



Distributeur de matériels de Travaux Publics,
Manutention, Forestiers,
Carrière, Recyclage, Environnement

KOBELCO

SCHAEFF
A VALEO BRAND

TEREX

FUCHS
A TEREX BRAND

Atlas Copco

DYNAPAC
Part of the Atlas Copco Group

Genie
A TEREX COMPANY

metso

Keestrack

JOHN DEERE

Semis direct et couverts végétaux

► **Un couvert végétal à moindre coût, réussi à chaque fois et semé rapidement, le semis direct se généralise sous différentes formes. Deux témoignages.**

Par **Paul Loglais**

A Bessay-sur-Allier, le cover-crop suivi d'un passage de semoir ne satisfait plus Jean-Christophe Theuil et ses collègues à la cuma des Fonds. La profondeur de travail est jugée trop importante: 7-8 cm au minimum, ce qui est bien trop pour semer une graine de culture intermédiaire. Cela représente de l'énergie dépensée et du temps passé puisque le passage de semoir est incontournable.

Outil chimère

Il y a 6 ans, ils sont séduits par le Disc-o-mulch, équipement un peu chimère. Il assemble des grosses dents de chisel qui délivrent de la souplesse, au bout de celles-ci des disques de type cover-crop pour le soulèvement de la terre et la tôle déflectrice de la herse rotative. Le tout est répété deux fois tandis qu'un semoir pneumatique introduit les graines entre les deux trains dents-disques.

Enfin, un rouleau-barre lourd rapaie le sol, un mulch est formé en surface. Utilisé surtout pour le sorgho, le ray-grass et les CIPAN⁽¹⁾, le semis est réalisé très rapidement: 3 ha à l'heure, à une vitesse de 10 km/h (voire 14-15), soit 25 ha/jour. Mais si le rendement de chantier est conséquent, le plus délicat est de choisir son moment d'intervention: surtout, des sols pas trop secs! Le plus difficile serait de ne pas aller travailler pendant que les autres y sont déjà... Il s'agit d'attendre les conditions optimales et, à ce moment, semer vite.

Pour autant, cette exigence ne provoque pas de tension entre les 5 adhérents. Les capacités de travail rassurent. Jusque-là, aucun semis n'a été raté, à condition qu'il pleuve bien sûr, comme pour tous les semis. Engagés sur 1 000 ha de SAU, le Disc-o-mulch revient à 15 €/ha

de travail. Un 130 ch seulement est nécessaire pour le tracter, ce qui ne revient pas très cher pour un semis de culture intermédiaire.

Vivre avec les vers de terre

Au Bouchaud, quatre adhérents de la cuma du Minat ont opté pour une solution encore plus minimaliste quant à la quantité de terre travaillée: un triangle de 1 cm de côté seulement est remué. Au fond de celui-ci, la graine est posée, celle des CIPAN comme celle des cultures.

Entre deux rayons? Rien n'est touché! Pascal Girard en est convaincu: *«Dans nos sols de limons battants, qui se prennent en masse, on passe notre temps à casser des mottes, c'est un éternel recommencement. Laissons les vers de terre travailler et favorisons leur vie, leur développement. Ils viendront manger les résidus en surface, creuseront des*



► **Jean-Christophe Theuil:** «Le Disc-o-mulch travaille les 5 premiers centimètres et sème en même temps.»

galeries tandis que nous ne chamboulerons pas le sol (leur habitat) tous les ans.»

Maintenant que le travail est minimal, le tassement de sol (roulage de benne) est bien sûr à éviter, sinon, un décompactage est incontournable. Quant aux graines d'adventices, l'idée n'est pas de les faire germer par un déchaumage, mais de les laisser en surface dépérir. Aucun salissement particulier n'est remarqué chez lui au bout de 2 ans de cette méthode, d'autres ont davantage de recul. En outre, le temps de travail est divisé par quatre, le gasoil par deux, mais pour réussir dans cette technique, il faut être davantage observateur, plus pointu, estimer l'humidité et repérer le moment opportun. *«Prendre la bêche avant de prendre le tracteur»,* sourit Pascal Girard, qui déclare retrouver ainsi un grand intérêt à son métier, heureux de prendre conscience de la vie du sol et de travailler avec. Il songe à vendre sa charrue... ■

(1) Cultures intermédiaires pièges à nitrates.



► **Pascal Girard** limite le travail et le tassement de ses sols, les vers de terre font le reste!



LIMOISE

- 4^{ème} et 3^{ème} par alternance
- BAC PRO CGEA élevage bovin
- BAC PRO Agroéquipement
- BTSa ACSE en apprentissage

Le Lieu Jay
03320 LIMOISE
Tél : 04 70 67 30 30
mfr.limoise@mfr.asso.fr
www.mfr-limoise.com

Maison
Familiale
Rurale de
Loire-Auvergne

Inscriptions
sur
Rendez-Vous

RÉUSSIR
autrement

L'école de l'Alternance



SALIGNY SUR ROUDON

- 4^{ème} et 3^{ème} par alternance
- BAC PRO CGEA élevage bovin
- BAC PRO CGEA élevage équin
- CAPa Maréchal-Ferrant
- BTSa ACSE en apprentissage

8 Route de Monétay
03470 SALIGNY/ROUDON
Tél : 04 70 42 22 76
mfr.saligny@mfr.asso.fr
www.mfrsaligny.fr

Les tunnels
MFR
changent de nom

AURASTOCK
La solution stockage en Auvergne Rhône-Alpes

INSTALLATEUR
YOUTABRI

04 77 27 14 55 - www.aurastock.com - 42110 FEURS

SARL CIDAUMAT
Réparation - Vente de matériels agricoles

Thibault AUBRY - Commercial - 06 78 81 10 85
Florent CIDERE - Magasinier
François MATHONAT - Mécanicien

Route de Limoise - 03160 FRANCHESSE
Tél. : 04 70 66 29 73
Fax : 04 70 66 25 61
cidaumat@orange.fr

agent
FENDT **HY**

ALTEC

12200 MORUON 05 65 29 95 88 www.altec.fr

LA ROBOTISATION EN MARCHÉ

ARIANE
Pailleuse
suspendue

COLIBRI
Distribution automatisée
du fourrage vrac



ALTEC
SYSTEM



S'engager, oui mais...

Si on attend que tout le monde signe, il n'y aura jamais d'investissements en cuma», entend-on souvent rétorquer. Mais qui voudra prendre part à la cuma, s'il craint de payer un jour à la place d'un collègue indécis ? Suivre des engagements signés permet de relever le niveau de confiance et de gagner en cohésion de groupe sur le long terme.

Des droits, des devoirs et de la transparence

Lorsqu'un prêt est contracté à titre individuel, comment réagirait le banquier, si vous lui annonciez ne rembourser que la moitié, sous pré-

► **C'est un problème récurrent. Les adhérents hésitent de plus en plus à s'engager, arguant des fluctuations économiques. Comment s'y prendre pour sécuriser la cuma.**

Par **Yves Poullain**

► **La signature d'engagements permet de sécuriser l'investissement dans des matériels de plus en plus coûteux.**

texte que vos choix ont changé ? Etre en cuma donne des droits d'utiliser le matériel, mais aussi des devoirs d'assumer ses choix jusqu'au bout. Et cela se formalise : c'est la signature des engagements au départ. Certaines cuma mettent en place un tableau de suivi annuel des engage-

ments. Si ces derniers sont sous-estimés, le conseil d'administration peut demander à l'adhérent de relever (ne jamais diminuer) son engagement. La moyenne triennale peut alors devenir la nouvelle base d'engagement. Cette vérification, réalisée chaque année, permet de lisser les hausses ponctuelles pour se caler sur la réalité.

Etre ferme sur les engagements nécessite au préalable de s'accorder sur un règlement intérieur définissant les modalités d'ajustement. Et comme tout bon contrat, c'est en définissant bien les conditions de rupture que cela rassure pour le signer. ■

Comment rendre une réunion constructive ?

► **Les réunions interminables démotivent à la fois les responsables de cuma et les adhérents. Mode d'emploi d'une réunion efficace, à destination de l'animateur, mais aussi des participants.**

Animateurs

- **Avez-vous défini le but de la réunion ?** Le mieux : le communiquer en bref à tous, par écrit (convocation papier, SMS, mail...).
- **La préparation, c'est 80% de la**

réussite. Anticiper les sujets sur lesquels vous interviendrez, mais aussi les sujets de consultation des participants, et préparer des arguments pour parer aux objections.

• **Tour de table** pour que chacun s'exprime, en gardant à l'esprit que chaque participant est un réservoir d'idées et de contacts, qui peuvent faire avancer un projet.

• **Un bon exercice : la synthèse**, pour ne pas retenir que les dernières interventions... et les suites à donner, avec éventuellement distribution des missions et des échéances.

Participants

• Connaissez-vous le but de la réunion ?

Sinon, le demander et le faire circuler aux autres participants.

• **Eteindre les portables.** Et les ranger pour ne pas être tenté !

• **Ne venez pas pour rien.** Vous y êtes : exprimez-vous et écoutez les autres. Mettez-vous à leur place.

• **Respect :** les autres et vous-même avez le droit d'exprimer vos opinions si vous respectez les formes. Même si vous êtes le seul à penser quelque chose, la prochaine fois, vous en aurez peut-être convaincu d'autres. ■ **Hubert Muzard et Elise Poudevigne**

Salariés en cuma : un enjeu qui commence maintenant

► Rencontre avec Laure Theuil, présidente de la fédération des cuma de l'Allier, pour nous faire découvrir sa vision du mouvement cuma dans le département.

Par **Pierre-Joseph Delorme**

Quels sont vos priorités et objectifs en tant que présidente de la fdcuma de l'Allier ?

L'objectif de la fdcuma de l'Allier est tout d'abord de mieux se faire connaître au niveau des politiques et des institutions. Dans le département, près d'un agriculteur sur trois est un adhérent de cuma. Les politiques et les responsables changent, et beaucoup ne connaissent plus le modèle cuma.

Nous continuerons donc notre action de lobbying auprès du Département pour qu'il pérennise les aides à l'investissement, car sans incitation, les agriculteurs ont du mal à sauter le pas. Il faut aussi que la fdcuma poursuive le développement de services pour les agriculteurs en collectif afin de les accompagner dans leurs besoins.

Nous souhaitons aussi recréer un partenariat fort avec les JA. La nouvelle génération a une approche et une vision différente des cuma et la fédération peut leur apporter une aide, car travailler en collectif n'est pas toujours simple et cela s'apprend.

Les aspects réglementaires et les obligations imposés aux agriculteurs sont de plus en plus complexes et nombreux. Comme avec le GIE Pulvé o3, constitué par la Chambre d'agriculture et la fdcuma, nous souhaitons par exemple mettre en place une offre pour la vérification générale périodique (VGP) des engins de levage, obligatoire tous les 6 ou 12 mois suivant la catégorie du matériel. Cette VGP est souvent négligée, mais nous devons être capable de proposer ce service pour que les agriculteurs et les cuma soient en règle.

Dans le cadre de la mutualisation, nous travaillons avec la frcuma AuRA afin qu'elle puisse nous ap-



porter un soutien juridique, ou sur le machinisme, toujours en évolution, ainsi que la communication.

L'emploi en cuma est-il un véritable enjeu pour les années à venir ?

Dans un futur pas si lointain, le nombre d'agriculteurs va décroître, les exploitations vont continuer à grossir et le besoin de main-d'œuvre va aller croissant. Si on veut que, dans l'avenir, nos cuma fonctionnent, elles doivent penser à l'emploi de salariés. Le souci de l'emploi en agriculture provient du fait que nous avons d'abord besoin de salariés spécialisés et formés.

Notre profession est en perpétuelle évolution. Le temps où le secteur agricole se contentait de personnels non qualifiés est révolu. L'emploi doit permettre de mieux rentabiliser des matériels dont la technologie et les prix augmentent constamment. Tout cela demande aussi d'avantage

► Pour Laure Theuil, la question de l'emploi en agriculture est cruciale pour l'avenir. Et les cuma ont besoin de salariés spécialisés et formés.

d'organisation. C'est la raison pour laquelle nous pensons développer des outils comme MyCuma Planning et Travaux. Nous souhaitons inciter les cuma à découvrir ces nouveaux dispositifs qui peuvent améliorer l'organisation et faire gagner beaucoup de temps.

Mais savoir gérer du personnel, cela aussi s'apprend. Nous avons à la fdcuma un animateur qui peut conseiller les cuma sur ce sujet. Avant d'engager un salarié, il faut pouvoir étudier toutes les conséquences, les obligations, définir les tâches à lui confier et établir des règles.

Si les agriculteurs veulent continuer à prendre des responsabilités et à peser dans les différentes instances professionnelles, il faudra des salariés pour les seconder, afin de pouvoir rester ouverts sur l'extérieur. C'est un enjeu qui n'est pas pour demain, mais qui doit commencer dès aujourd'hui. ■

ENTRETIEN DU PAYSAGE



Dextra Valtra MSTT

NOREMAT
est partenaire du



Valormax (2015-120)



www.noremat.fr

En direct dans votre région, les services d'un spécialiste

Agence CLERMONT-FERRAND ZAC de Layat Cap Nord / 12 bis, rue Perez Carretero / 63200 Riom / Tél. 04 73 33 44 52

LA PUISSANCE DONT VOUS AVEZ BESOIN.

Avec une gamme complète
de 50 à 400 chevaux,
Valtra répond aux besoins
de l'agriculture française.

www.valtra.fr
YourWorkingMachine

VALTRA



YOUR
WORKING
MACHINE



Cultivons notre différence



03210 BRESNAY
04 70 42 80 35

03150 BOUCE
04 70 43 75 89

@grilocal03.fr



L'ALLIER
MET
LE COUVERT



Allier
le Département



Cerfrance Terre d'Allier, Le spécialiste des CUMA

SERVICE SPÉCIAL CUMA

*Convention partenariat FD CUMA

- Comptabilité
- Prix de revient
- Facturation
- Animation AG

9 agences réparties dans l'Allier pour un service de proximité

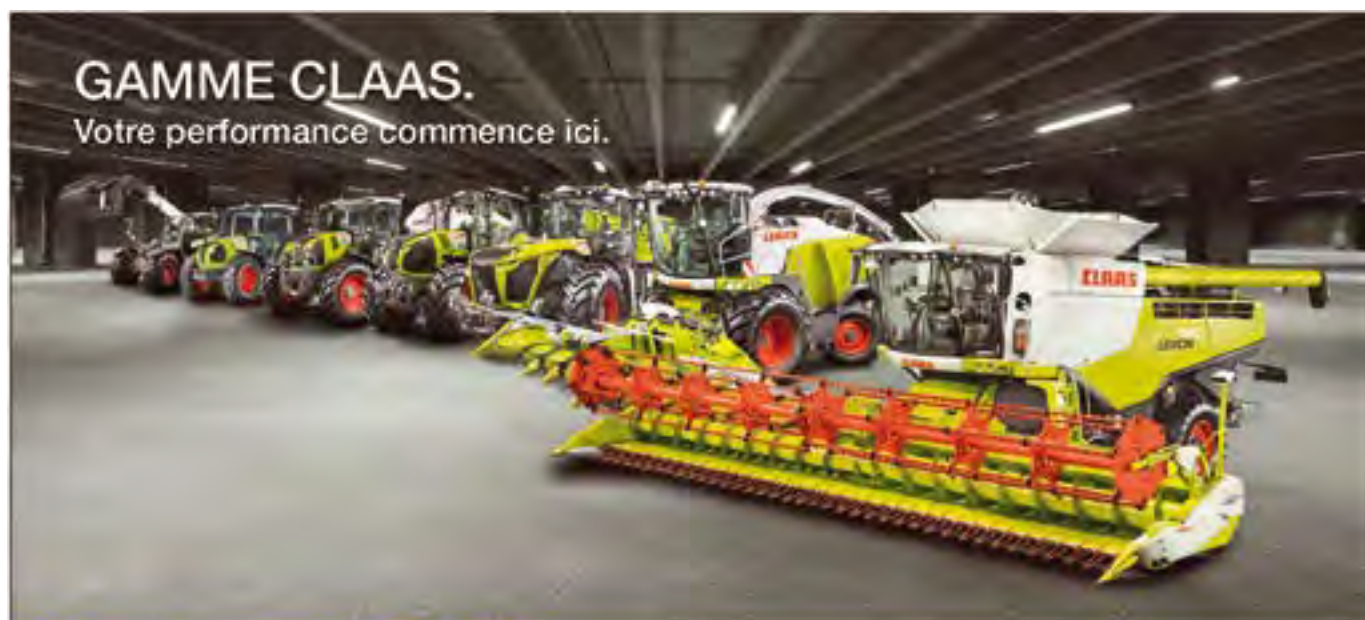


Cerfrance Terre d'Allier
15, Rue de Villars - 03 000 Moulins
Tél. 04 70 34 43 00 - Fax 04 70 34 32 18
contact@03000.cerfrance.fr



GAMME CLAAS.

Votre performance commence ici.



Optimisez la productivité de votre ferme de façon innovante.

- CLAAS AUVERGNE** - GANNAT : RN 9 - 03800 SAULZET - Tél. 04 70 90 30 11
 - MOULINS : Les Pionnats - 03000 BRESSOLLES - Tél. 04 70 44 54 59
- ETS BOUDET** - La Croix de Fragne - 03190 VERNEIX - Tél. 04 70 64 51 15
 - 25 rue de la Fontaine - 23100 SANNAT - Tél. 05 55 82 30 90
- ETS J. MARIÉ** - 20 route du Châtelet - 18270 CULAN - Tél. 02 48 56 66 78

www.claas.fr

/CLAASFrance /CLAASFrance
 Nous construisons vos plus beaux records.

CLAAS

