

MAI 2019

DINA CUMA
VRAI OU FAUX ?
DÉMYSTIFIONS

HANGAR
UNE VRAIE MISSION
POUR LA COMMISSION
« JEUNES »



Les cuma,
c'est de la
DiNAmite !

ORGANISATION
L'EFFICACITÉ
DU COACHING

AG DE LA FRCUMA
HAUTS DE FRANCE

le 22 mai
à Vimy (Pas-de-Calais)



LÉGERS, PUISSANTS & INTELLIGENTS

NOUVEAU



TRACTEURS 6230R/6250R

**RENDEZ-VOUS
AU CHAMP !**



SUCCURSALES :

SAINTE MARIE DES CHAMPS
76190 YVETOT Tél : 02 35 95 14 02
ZI DE LA VALLEE
76450 CANY BARVILLE Tél : 02 35 97 72 55

 **JOHN DEERE**
RUE DE BEHEN
80870 MOYENNEVILLE Tél : 03 22 23 76 70
RD129
62870 CAMPAGNE LES HESDIN Tél : 03 21 90 16 67

Rue Joseph Cauille - 76850 BOSC LE HARD
Tél. : 02 35 33 31 28 - Fax : 02 35 33 47 64
www.agro-tech.fr



La passion de cultiver la qualité

80200 ESTREES-DENIECOURT Tél : 03 22 83 66 66	80710 QUEVAUVILLERS Tél : 03 22 55 70 10	62270 FREVENT Tél : 03 21 47 52 52	62121 SAPIGNIES Tél : 03 91 19 00 29
02240 ITANCOURT Tél : 03 23 50 31 10	02120 VILLERS-LES-GUISE Tél : 03 23 60 21 37	02250 MARLE Tél : 03 23 21 79 00	02500 AUBENTON Tél : 03 23 97 74 34

info@team3services.fr - www.team3services.fr  Facebook



**28 bis Grande Rue
62129 THEROUANNE
Tél. 03 21 12 62 90
www.millamon.com**

SUCCURSALES :

ZA du Marché au Cadran 62240 DESVRES Tél. 03 21 10 16 38
Ch. des Industries 62890 NORDAUSQUES Tél. 03 21 46 49 70
ZAE du Peckel 59670 HARDIFORT Tél. 03 28 40 34 00



3 rue Hennelle
62136 RICHEBOURG
Tél: 03 21 26 08 55
Fax: 03 21 26 88 19

(siège social)



2 route nationale
59144 WARGNIES-le-Gd
Tél: 03 27 49 70 07
Fax: 03 27 35 91 12



301 rue Jean Jaurès
59161 ESCAUDOEUVRES
Tél: 03 27 78 19 19
Fax: 03 27 78 16 17



1485 route de Tournai
59500 DOUAI
Tél: 03 27 80 40 40
Fax: 03 27 87 22 41

ÉDITO

Thierry Bailliet,
président
de la frcuma
Hauts-de-France.



Les cuma, c'est de la DiNAmite !

Selon *The Economist*, journal britannique réputé, l'agriculture française est le modèle le plus durable du monde, et cela pour la troisième année consécutive. Ce journal se base sur des faits scientifiques, des chiffres fiables et des analyses rigoureuses.

C'est sans doute ce qui manque à de nombreuses ONG, à de nombreux activistes, voire extrémistes, qui préfèrent utiliser l'insinuation, l'approximation et la peur pour faire passer leurs messages de chaos et haine.

Notre profession vit une période compliquée, une « transition » que beaucoup abordent en faisant évoluer leurs pratiques au gré des obligations, mais aussi de l'évolution des techniques. C'est dans les groupes que cette transition se réalise le mieux, parce que c'est entre agriculteurs, entre professionnels, que le savoir se transmet le mieux.

Les cuma font partie de ces groupes de développement et de progrès, qui ne sont pas nouveaux mais doivent se renouveler sans cesse. La fédération doit jouer ce rôle d'accompagnement. C'est pourquoi dans ce numéro d'Entraid' vous trouverez un panel d'actions réalisées dans le cadre des DiNA cuma. Ce dispositif, que notre équipe d'accompagnement peut vous proposer pour vos réflexions, s'avère très pertinent et efficace dans de nombreux cas.

Par l'amélioration des pratiques, la prise en compte des attentes sociétales, mais aussi la communication positive, nous parviendrons à retourner cette tendance négative et remettrons l'agriculture et les agriculteurs à un niveau d'estime qu'ils n'auraient jamais dû quitter. ■

SOMMAIRE

DiNA

- 04 | vrai ou faux? Démystification du DiNA cuma

Hangar

- 07 | une vraie mission pour la commission jeune
09 | tous impliqués pour évoluer

Création

- 11 | arracher le lin à moindre coût

Gouvernance

- 13 | une transition en douceur au bureau

Organisation

- 15 | jusqu'au chantier

DiNA cuma.

- 16 | où en est le réseau en Hauts-de-France?

Organisation

- 19 | vers une organisation plus vertueuse
21 | une transition constructive
23 | l'efficacité du coaching

Formation

- 25 | donner l'exemple et continuer à apprendre
27 | relativiser et arbitrer sereinement

Rencontres hivernales

- 29 | des journées pour enrichir ses réflexions
30 | "ce n'est jamais du temps perdu!"

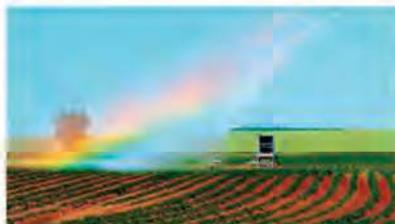


Revue éditée par la SCIC Entraid', SA au capital de 45 280 €, RCS : B333352888. Siège social 73, rue St-Brieuc, CS56520, 35065 Rennes cx. (0299546312) Siège administratif (0562191888) PDG et Directeur de la publication L. Vermeulen Directeur général délégué J. Monteil Directeur de la rédaction P. Criado - p.criado@entraid.com Directeur commercial et marketing G. Moro (0777661050) - g.moro@entraid.com Chef de publicité: C. Tiennot - c.tiennot@entraid.com Responsable marketing M. Fabre - m.fabre@entraid.com Chef d'édition Matthieu Freulon - m.freulon@entraid.com Ont participé à la rédaction de ce numéro: Matthieu Freulon, Gwénaëlle Leprat Studio de fabrication D. Bucheron, I. Mayer, M.J. Milan, C. Tresin, M. Masson (0562191888) - studio.toulouse@entraid.com Promotion-Abonnement F. Cescato (0607225729), J. Bramardi (0562191888). Principaux actionnaires: Frcuma Ouest, Association des salariés, Fncuma, autres Frcuma et Fdcuma, Association des lecteurs. Impression Capitouls, 31130 Balma - Provenance papier: France - Fibres: 100% - FSC® Mix - Empreinte carbone: 784kg CO2/t. Abonnement 1 an: 66 € - Tarif au N°: 8€ Toute reproduction interdite sans autorisation et mention d'origine.

www.entraid.com



Des gestes clés pour sécuriser les réseaux d'irrigation



L'irrigation fait partie des risques existants dans le monde agricole, au même titre que le risque électrique, ou le risque de chutes de hauteur.

Des acteurs de l'agriculture se mobilisent depuis deux ans pour développer la connaissance des risques qu'implique cette activité pour, in fine, réduire les accidents qui y sont liés, notamment lors de la mise en route du réseau et des interventions en cours de campagne.

C'est également l'occasion de sensibiliser les fabricants aux problématiques de terrain rencontrées afin qu'ils les intègrent dans la conception future de leurs équipements.

Un groupe de travail s'est ainsi formé et a élaboré un panneau informatif et un guide sensibilisants aux risques liés à l'irrigation.

Ce groupe, constitué de la MSA de Picardie, la DIRECCTE Hauts-de-France, la Caisse Centrale de MSA, la FRSEA, la Chambre d'Agriculture Hauts-de-France et le groupe coopératif sucrier Cristal Union, poursuit ses travaux en vue de produire en fin d'année une fiche technique de remisage hivernal.

Dans le guide et le panneau que vous pouvez commander gratuitement, retrouvez les gestes clés relatifs à l'installation du réseau, sa mise en route, les interventions en cours de campagne, la désinstallation et le remisage.

Pour recevoir dans votre exploitation le guide de poche et le panneau rappelant les gestes clés pour irriguer en toute sécurité, contactez le service Santé Sécurité au Travail de la MSA de Picardie : 03 23 23 68 75 holl.isabelle@picardie.msa.fr



Crédit Mutuel
Nord Europe

CUMA

**UN MODÈLE
QUI NOUS
RESSEMBLE
DES VALEURS
QUI NOUS
RASSEMBLENT**

Appelez-nous
0 820 047 048 Service 0,12 € / min
+ prix appel

Connectez-vous
sur **cmne.fr**

Le Crédit Mutuel banque coopérative qui appartient à ses clients-sociétaires
Caisse Fédérale du Crédit Mutuel Nord Europe, SA coopérative de crédit à capital variable 4, Place Richebé 59000 Lille - RCS Lille Métropole 320 342 264.

Document non contractuel - Conception Baccorn Design - Crédit photo : Getty Images - Mars 2019.

VRAI FAUX ?

Démystification du **DiNA cuma**



Le DiNA cuma est le Dispositif National d'Accompagnement des projets et des initiatives des cuma. Démêlez le vrai du faux concernant cette politique publique mise en place en 2016 par le ministère de l'Agriculture et de l'Alimentation en 5 affirmations.

Par Matthieu Freulon

LE DINA, C'EST POUR **LES CUMA QUI ONT DES PROBLÈMES**



Comme son nom l'indique, le DiNA cuma est là pour faciliter des projets. Une aide au conseil stratégique via un accompagnement de 3 jours : un premier rendez-vous pour établir l'état des lieux et les deux autres pour mettre au point un plan d'action.

UNE CUMA PEUT FAIRE **PLUSIEURS DINA CUMA**



Dans les Hauts-de-France, plusieurs cuma ont par exemple demandé pour 2019 à bénéficier d'un second DiNA cuma pour réfléchir à la création d'un emploi, d'une activité tracteur, un projet bâtiment, etc.

UN DINA, **ÇA COÛTE CHER** À METTRE EN PLACE



C'est tout l'inverse ! Dans le cas d'un DiNA conseil, le coût est pris en charge à 90 % avec un plafond de 1 500 € par an, soit un reste à charge pour la cuma de 180 €.



TOUTES LES CUMA SONT ÉLIGIBLES AU DINA



À condition d'être agréées et à jour de leurs cotisations auprès du Haut Conseil de la Coopération Agricole (HCCA).

LES DINA SONT GÉRÉS DIRECTEMENT PAR **LE MINISTÈRE DE L'AGRICULTURE**



Trois acteurs encadrent ce dispositif : tout d'abord la DRAAF pour l'agrément des organismes de conseil, ensuite la préfecture régionale pour la définition des modalités techniques et du calendrier des aides, et enfin la DDTM pour l'instruction des dossiers de demande d'aides. À ces trois organismes s'ajoute bien sûr la fruma des Hauts-de-France pour vous accompagner dans cette démarche et le montage du dossier.

UNE ÉQUIPE POUR ACCOMPAGNER, DÉVELOPPER ET DÉFENDRE LES CUMA

La fédération des cuma Hauts-de-France intervient sur toute la région avec une équipe de neuf animateurs et deux assistantes, répartis sur deux antennes, Saint-Laurent-Blangy et Amiens, qui continuera de se renforcer en 2018 pour mieux répondre aux sollicitations de vos cuma.

EN PRATIQUE *hauts-de-france@cuma.fr*

ST LAURENT BLANGY :
03 21 60 57 53

AMIENS :
03 22 53 30 32

Capet Mathilde (animatrice)

Carpentier Laurent (animateur)

Desruelles Daniel (directeur)

Duvauchelle Nathalie (assistante)

Duflot Sylvie (assistante)

Perate Mathilde (animatrice)

Gandon Thomas (animateur)

Riche Corentin (animateur)

Gnissien Marion (animatrice)

Jean-Baptiste Griffon (animateur)

Latour Louis (animateur)

LAON : 03 23 27 37 47

Sabreja Lætitia (animatrice-comptable)

ADVANTAGE

Profitez de nos prix avantageux sur notre fabrication en série ...

Structure monocoque
avec train roulant boulonné (déplaçable)
et timon boulonné (réglable)

Pré-équipement bras
de pompage Jumbo

Freinage
pneumatique

Pendislide Basic 7,5 m
avec patins et répartiteur Scalper

Roues 800/65R32
Alliance A360 181 A8

Photo non contractuelle

Modulo2 Advantage :

La solution d'épandage optimum
au meilleur prix

JOSKIN

joskin.com



TERRASEM C6

HIT 8.91

La meilleure solution pour vos ensilages !



EUROPROFI 5010 D

Plus de PROXIMITÉ pour plus de SERVICE avec :

DAUSQUE **FRENCQ** **FRUGES**
AGRI **AGRI** **AGRI**

62 LEDINGHEM
Tél. 03 21 39 73 87

62 FRENCQ
Tél. 03 21 06 03 29

62 FRUGES
Tél. 03 21 47 70 50

dausque.agri@wanadoo.fr

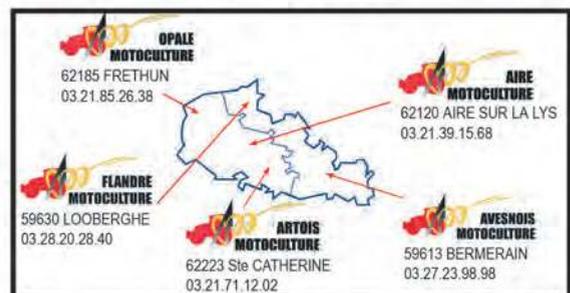
www.pottinger.fr

PÖTTINGER



MASSEY FERGUSON

5
GRUPE
ARTOIS
MOTOCULTURE Concessions



POUR UN CONSEIL DE QUALITÉ
et un
SERVICE DE PROXIMITÉ



Une vraie mission pour la **commission jeune**

Entre autres avantages, disposer d'un lieu en propre renforce l'identité d'une cuma. A la cuma de Belloy sur Somme (Somme) le projet en est confié aux jeunes dans le cadre d'un DiNA cuma. Leur motivation est sans faille car ils le savent : au-delà du confort du stockage, de la praticité de l'atelier, ils peuvent viser une baisse des charges de mécanisation du matériel, voire une augmentation des débits de chantier.

Par Gwenaëlle Leprat



À la création de la commission jeunes, destinée à monter le projet de bâtiment en commun dans le cadre d'un DiNA cuma, nous étions une dizaine de volontaires dont une femme, expose Tim Vermesch, référent de la commission jeune. Nous avons fait ensemble le tour des points à aborder et des différents groupes de la cuma. »

ELARGIR LE QUESTIONNEMENT

« L'accompagnement de Corentin Riche, l'animateur de la frcuma, permet de ne pas partir dans tous les sens et d'élargir notre questionnement. » La méthodologie a consisté à aborder tour à tour le lieu, ce que comprendra le bâtiment, ses équipements... Faut-il une aire de lavage pour le gros matériel ? Une autre pour le recyclage des huiles ? Un chariot télescopique ? Un phyto bac... « Toutes les idées ont été écrites. À la réunion d'hiver, nous avons mis le projet en évidence, et demandé aux adhérents deux mots clés ou deux idées sur le hangar en cuma. »

PERSONNE CONTRE !

« Puis nous avons répondu aux questions, et exposé les avantages et inconvénients du projet. » Outre la praticité du hangar et de l'atelier, le matériel sera mieux suivi, mieux entretenu, donc plus cher à la revente quand il s'agit de le changer. La cuma pourra stocker des pièces, gérer des



stocks... Sans oublier la centralisation des outils connectés (MyCuma Planning...). Il sera une base pour les chauffeurs qui interviennent en chantiers complets... À la clé, une baisse des charges de mécanisations et une augmentation des débits de chantier. « Au tour de table qui a suivi, personne n'était contre ! » Allez résister à de tels arguments...

CARTE BLANCHE

Les jeunes font la part entre les évidences -un local de réunion, un bureau pour le secrétariat assuré par une adhérente- et les questions à creuser. « Les visites de terrain permettent d'envisager plusieurs options : un seul bâtiment ou plusieurs complémentaires ? Et l'emplacement du terrain ? Selon la situation des exploitations ? Ou plutôt de celle des parcelles ?

Découverte des bâtiments de La Verloossoise, côté atelier. Le groupe a aussi visité les bâtiments de la cuma de la Croix au Bois. La réflexion se nourrit ainsi d'expériences de terrain et d'échanges.

Et pourquoi pas de celles qui mobilisent le plus de matériels ? Tout le monde devra en débattre ! »

UN CALENDRIER

Dans un second temps, ils envisagent de se pencher sur l'embauche d'un salarié. « Nous avons déjà cinq-six chauffeurs adhérents sur l'arracheuse de pomme de terre. » Ils ont établi un rétro-planning : « Nous ferons quelques visites supplémentaires de bâtiments de cuma. L'hiver prochain, nous voulons aboutir à un prototype, avoir défini la superficie nécessaire, et précisé nos priorités quant à la situation du terrain. » Début 2020, ils entreprendront une étude économique qui prendra en compte tous les paramètres : « Les parts sociales, les subventions, la facturation aux adhérents... » Pour l'AG 2020, tout sera prêt ! ■

La commission jeune est partie avec des membres du bureau et des adhérents visiter les installations de la cuma la Verloossoise.

Venez vous informer dans les Maisons Familiales Rurales du Pas-de-Calais



6 écoles pour répondre à votre orientation

Un taux de réussite de 57 % aux examens et une insertion professionnelle de 80 %

284
rue de Questrecques
62830 Samer
03 21 33 53 29
Agriculture - Fleuristerie
Métiers de la chasse
«Élevage de Gibiers»
Mécanique Parc et Jardins
Mécanique Matériels
Agricole - Aviculture
Élevage de petits animaux

7 Rue des sans culottes
Campagne lès Boulois
03 21 86 52 76
Agriculture - Agroéquipement
Machinisme Agricole
Élevage Equin
Activités Hippiques
Commerce

**ÉCOLES
PAR
ALTERNANCE**
de la 4^{ème}
à la Licence Pro

11 rue du château
62650 Hucqueliers
03 21 90 51 21
Services aux Personnes
Petite Enfance
Services en Milieu Rural

1 Rue du moulin
62770 Rollancourt
03 21 04 81 06
Protection de la nature
Agriculture
Élevage bovin, Equin, Gibier
Activités Hippiques
Gestion - Commerce

8 Fond du Mouriez
Château de Valfosse
62140 Marconne
03 21 06 50 57
Environnement
Travaux Paysagers
Métiers de la Nature

161 Rue de Grand Rullecourt
Le Cauroy
62810 Berlencourt
03 21 48 41 17
Agriculture
Élevage Canin et Félin

Fédération Départementale des MFR
du Pas-de-Calais
Tél. 03 21 33 53 29
fd.62@mfr.asso.fr
www.mfr62.fr

**RÉUSSIR
autrement**

Conception : agence graphique 03 21 82 44 47

PRODUITS PREFA EN BETON ARME ET VIBRE
ELEMENTS DE SOUTÈNEMENT - DALLES
POUR BARDAGE DE BATIMENTS - BORDURES
CITERNES - CLAPIERS - CLOTURES - DESSUS
DE MURS - GARAGES - POULAILLERS - FOSSES
SEPTIQUES - POTEAUX - SILOS - CAILLEBOTIS
TUYAUX POUR PUIITS ET CANALISATIONS...

PRODUITS PREFA en BETON ARMÉ et VIBRÉ

SAS EDART

33, Le Petit Bois
02260 LA FLAMENGRIE
Fax. 03 23 97 30 22
www.edart.fr - contact@edart.fr

03 23 97 25 06

AGRONOMIC

SAVOIR-FAIRE
AGRONOMIC

Top Lynx
Bineuse autoguidée
adaptable à vos besoins

NOUVEAUTÉS

Herse Etrille Féline
Dhêserbage mécanique de qualité

Trémix
Fertilisation embarquée

16 bis grande rue - 02190 AMIFONTAINE - 03 23 22 72 72 - agronomic@wanadoo.fr - www.agronomic.eu



Tous impliqués pour évoluer

Disposer enfin d'un lieu de stockage pour entreposer le matériel et un atelier propre à la cuma pour les réparations est dans la logique de développement de la cuma de Belloy sur Somme (Somme). En confier la réflexion aux jeunes est une nouvelle étape dans sa dynamique!

Par Gwenaëlle Leprat



La cuma assure beaucoup de chantiers complets avec la presse à balles carrées, les semoirs, les planteuses et arracheuses de pomme de terre, le fauchage... «*La cuma poursuit son développement tous les ans, expose le président, Vincent Lepers. Jusqu'à présent, nous mesurons la surface nécessaire et logions le nouveau matériel chez l'adhérent qui peut l'abriter, moyennant une petite indemnité...*» Mais aujourd'hui, certaines fermes comme la sienne sont pleines. Idem pour l'atelier: «*Je mets le mien, équipé*

de mes propres outils, à disposition de la cuma. Tout passe un peu chez moi et chez un autre adhérent. Mais on commence vraiment à saturer!»

CE SERA LEUR PROJET

Ce constat les a conduit à envisager la perspective de disposer d'un bâtiment en commun. «*La cuma n'est pas qu'une histoire de matériel, expose-t-il. Nous tenons à ce que tout le monde s'y sente bien. Avec les membres du bureau, nous avons pensé créer une commission jeunes pour leur confier cette mission. Histoire de ne pas tout laisser*

Avec son bureau, Vincent Lepers mise sur le partage de responsabilités.

aux mains des mêmes, le président ou le trésorier, et de les responsabiliser en tant qu'adhérents. Que cela devienne leur projet!» Le dispositif du DiNA cuma était particulièrement adapté: «*Il permet d'aller au-delà de notre propre expérience, de croiser toutes les idées, de cadrer, d'organiser des visites...*» La commission jeune a commencé à travailler fin 2018. «*Lors de la réunion d'hiver de la cuma, au cours de laquelle nous organisons toujours un repas, les jeunes de la commission ont lancé un tour de table.*»

MÊME PAS INTERVENU

«*À notre grande surprise, après les questions inévitables autour du coût, tout le monde s'est montré partant. Nous ne sommes même pas intervenus! J'ai vraiment été surpris du travail accompli.*» Les aînés ne dorment pas pour autant sur leurs deux lauriers: «*Nous avons bouclé le dossier de l'intégrale à betteraves, changé deux semoirs à engrais avec coupure de tronçon, acquis un second tracteur qui complète la panoplie du matériel pour travailler en chantier complet...*» L'ambiance est conviviale. «*Nous sommes un bon groupe avec un taux de représentation de 90 % aux AG*», confirme le président. Une force tournée vers l'avenir: «*Bien orienter pour développer.*» ■

NE PAS AVANCER TROP VITE !

«*Il s'agit d'une cuma qui s'est fortement développée, notamment à travers les chantiers complets, rapporte Corentin Riche. Dans l'accompagnement de son projet de stockage du matériel, l'important était de faire comprendre aux jeunes qu'il ne faut pas avancer trop vite, se précipiter tout de suite sur les devis.*» C'est pourquoi ils sont partis en visite auprès de deux cuma ayant chacune une approche très différente, l'une avec une très longue expérience, l'autre avec des bâtiments plus récents. Pour l'AG en juin, ils pourront avoir structuré leurs idées et établi un rétro-planning jusqu'à l'hiver prochain. «*Si le projet est validé, il sera temps d'étudier la conception du bâtiment, de trouver le terrain...*» Ils pourront lancer des devis sur des bases mieux définies. «*Chaque devis pourrait être confié à un binôme pour que le plus grand nombre s'implique. À l'AG 2020, ils auront des chiffres à présenter pour passer à l'étape de l'acquisition du terrain.*» ■



Corentin Riche, animateur à la frcuma.

Jeantil

Gamme leader :

Elevage, Epannage, Transport

Leading range : Livestock, Spreading, Transport

Innovation

Jeantil
Automatic Feeding



L'efficacité dans tous les produits



La distribution de précision

new design



Précision et régularité certifiées



À la pointe de la technologie



Transporter et décharger en toute sécurité



Performance et polyvalence

Rue de la Tertrais - Z.I. De la Hautière - CS 29007 - 35590 L'HERMITAGE
Tél. : 02 99 64 04 04 - Fax : 02 99 64 19 56 - e-mail : jeantil@jeantil.com



www.jeantil.com

FENDT



Fendt IDEAL :
recolour your harvest

La Fendt IDEAL représente à elle seule un concept de moissonneuse-batteuse totalement nouveau. Notre service recherche et développement a été particulièrement attentif à l'efficacité, la qualité élevée des céréales et de la paille, la fiabilité absolue, la facilité et la logique d'utilisation, ainsi qu'à la technologie unique de capteurs pour une configuration optimale des machines. Recolour your Harvest.

VERHAEGHE

Siège social

59630 Cappelle-Brouck 03 28 65 96 30

Agences

59190 Hondeghem 03 28 40 03 57

59310 Orchies 03 20 41 59 70

62142 Colomberg 03 21 91 22 14

62217 Tilloy-lès-Mofflaines 03 91 20 41 95

62870 Campagne-lès-Hesdin 03 21 06 26 51

80200 Péronne 03 22 73 33 50

80500 Montdidier 03 22 37 51 38

80580 Pont-Rémy 03 22 27 31 31

80800 Villers-Bretonneux 03 22 96 34 34

02420 Le Catelet 03 23 66 03 06

www.ets-verhaeghe.fr

AGCO

Fendt is a global brand of AGCO. Fendt.com

Plus d'information sur
fendt.com

NOUVEAU !

BENNE CHARGEUSE RB-45

TRÉMIE 45M³

2 ESSIEUX DIRECTIONNELS

VITESSE DE RAMASSAGE 10-15 KM/H

SANS ELECTRONIQUE

ENTRETIEN AISÉ

GILLES

LES OUTILS DU BETTERAVIER !

POUR PLUS D'INFORMATIONS :

RUE DE STRÉE 90

B-5650 CLERMONT

WWW.GILLES-SA.BE

GILLES-CLERMONT

+32 (0) 71 200 620

GILLES.CLERMONT@GILLES-SA.BE

Arracher le lin à moindre coût

Beaucoup de producteurs de lin faisaient encore appel à des ETA qui sont très sollicitées et ne donnent pas toujours la qualité de travail attendu», expose le président Manu Gallet. Dans cette production, il peut aussi y avoir une tendance au suréquipement car les contraintes météorologiques sont fortes: la qualité se joue parfois à un jour près. « En envisageant d'acheter une nouvelle arracheuse en cuma, nous avions tous le souci de partir d'un coût de fonctionnement raisonnable. L'aide de la frcuma dans le cadre d'un DiNA cuma a permis d'y travailler. Il nous fallait établir des devis, voir s'il existait des subventions, interroger les solutions d'intercuma avec les trois cuma voisines qui ne sont pas impliquées dans cette culture... »

DES SOLUTIONS

Au-delà du volume, la qualité d'arrachage fait le prix dans cette production. « Si on voulait optimiser le matériel, il ne devait pas être confié à n'importe quel chauffeur, seulement à un chauffeur expérimenté. » Il fallait y penser avant d'investir: « Les échanges ont permis d'établir qu'un des adhérents pouvait prendre en charge le remisage et que lui et son chauffeur seraient à disposition du groupe. Il organiserait donc le chantier avec moi et les autres adhérents. » Ils se sont ensuite mis d'accord sur le fait que le tour de plaine se ferait selon l'avancement de la maturité du lin chez chaque adhérent.



Avec un noyau dur de huit adhérents (de la cuma de Frévent) et 200 ha d'engagement, la cuma de Frévent arrive à un coût d'arrachage de 120€/ha.

Face au dynamisme de la culture de lin dans le nord-ouest de la France, la cuma de Frévent (Pas-de-Calais) envisageait l'achat d'une nouvelle arracheuse. Se pencher tous ensemble sur son coût de fonctionnement a permis d'explorer la problématique de l'activité récolte avant de faire des choix.

Par Gwenaëlle Leprat

LA PISTE INTERCUMA

« Pour éviter d'avoir des doublons, pourquoi ne pas acheter en intercuma ? Nous avions déjà essayé de faire un groupe

avec une dizaine de cuma voisines ayant ou pas une activité linière... » Ils en ont profité pour ouvrir un axe de réflexion sur l'optimisation du personnel en intercuma, histoire de dégager du temps. Mais cette piste exigeait une plus grande implication encore de la part des dirigeants, ce qui les a conduits à l'abandonner.

CHERCHER À ANTICIPER

Ce DiNA cuma était centré sur une activité de la cuma, qui représente un axe fort de développement. Il s'agissait de prendre le temps de réfléchir à plusieurs. Comment ficeler cette activité ? Fallait-il prendre en compte les cuma environnantes ? Où s'arrêter ? Quelles limites poser en termes de surface ? Quelle main-d'œuvre pour faire tourner le matériel ?

Il était essentiel que tout le monde s'exprime, entende les arguments des autres. Ceux qui misent beaucoup sur le lin et ceux qui l'ont juste dans l'assolement. La période de récolte peut être tendue, donc source d'angoisse, car certaines années, l'arrachage du lin se déroule en même temps que la moisson. S'y projeter permet de désacraliser la peur autour de la disponibilité du matériel. Les techniciens de la coopérative Opalin ont pris des échantillons dans toutes les parcelles, les ont anonymisés pour comparer la maturité. Le DiNA cuma a aussi servi à étudier l'intégration de cette activité dans le capital social. Comme l'achat est conséquent, il vaut mieux anticiper. ■



Louis Latour est intervenu pour aider la cuma de Frévent.

OÙ S'ARRÊTER...

« En 2017, nous avons finalement acheté une arracheuse double Depoortere. L'investissement tournait autour de 200 000 € HT. Avec un noyau dur de huit adhérents et 200 ha d'engagement, nous sommes arrivés à coût d'arrachage satisfaisant de 120€/ha. »

Les deux dernières saisons se sont bien passées, mais les questions sont revenues: « Le matériel est prévu pour 250 ha de lin et nous sommes passés à 270 ! En 2020, nous en ferons 300. Faut-il faire appel à une ETA ? Comment répartir ce coût supplémentaire ? Faut-il acheter un nouveau matériel ? Comment optimiser l'investissement ? Pour l'instant, nous essayons de voir avec les cuma voisines... » Ils ont repris la réflexion ! ■

N°1 DES DECHAUMEURS DEPUIS 2015*

VOUS AUSSI, CHOISISSEZ L'EFFET BLEU !

■ Flexibilité incomparable

- Du déchaumage au pseudo Labour
- Implantation et destruction des couverts
- Lit de semences
- Combiné à un semoir Solitaire

■ 20 modèles de rouleaux

Simple ou double

■ Largeur de travail de 3 à 16m

■ 3 diamètres de disques au choix

Ø 510 mm - Heliodor 9

Ø 645 mm - Rubin 10

Ø 736 mm - Rubin 12

Heliodor 9

- Du faux semis au déchaumage jusqu'à 10 cm
- Réglage hydraulique de la profondeur depuis la cabine
- Combinable avec semoir pneumatique Solitaire

Rubin 10 **NOUVEAU**

- Mélange plus intensif jusqu'à 14 cm
- Sécurité active avec amortisseur
- Agencement en losange des disques

Rubin 12

- Excellent nivellement jusqu'à 20 cm - **Unique sur le marché**
- Capacité de pénétration inégalée !
- Incorporation de grandes quantités de résidus



MACHINE
DE L'ANNÉE 2019

Lemken.com
02 38 61 11 12

 **LEMKEN**
The Agrivision Company



Une transition en douceur au bureau

À la dernière AG de la cuma de la Vallée de la Lys (Pas-de-Calais), les adhérents ont été prévenus : le président Dominique Colpaert a décidé de passer le flambeau. Qui prendra le relais ? Le dispositif du DiNA cuma mis en place pendant les mois creux de l'hiver a mis en évidence la part invisible du travail des dirigeants.

Par Gwenaëlle Leprat



Je peux encore assurer la fonction de président pendant deux, trois ans s'il le faut, mais pas plus ! » La requête ainsi formalisée devait être entendue pour échapper définitivement au « *mais tu fais ça très bien !* » auquel sont confrontés bon nombre de responsables en cuma. « *Je veux transmettre, m'assurer que la cuma continue d'exister...* »

QUESTION DE PEUR

Avec 35 adhérents, un bâtiment loué qui abrite le stockage du matériel et l'atelier, Dominique Colpaert a des raisons de se battre. La cuma dispose d'un bel acquis : tout le matériel de préparation du sol, de semis maïs et

céréales, pour l'épandage de fumier et de lisier, les bennes... Elle emploie un chauffeur mécanicien à temps partagé avec la cuma des Vertes Prairies, dont elle utilise aussi l'enseleuse en intercuma. « *Les adhérents sont conscients de l'intérêt de la cuma, reconnaît-il, mais avec tout le travail que ça représente, cette fonction leur fait peur.* » Celui qui tient les rênes depuis une dizaine d'années sait pourtant qu'il n'est pas irremplaçable. D'où ce dispositif DiNA cuma animé par Mathilde Capet de la frcuma sur trois demi-journées.

Dominique Colpaert : « *Quand j'ai repris, j'ai mis mon grain de sel en nommant un responsable pour chaque matériel. Au suivant d'ajouter son grain de sel !* »

CLARIFIER

« *L'animatrice a su faire parler les adhérents de la cuma, quitte à provoquer un peu parfois. Ils ont découvert l'étendue du travail à accomplir, qui était assez vague pour eux, et le rôle des responsables du bureau.* » Le DiNA cuma avait pour objectif de faire avancer la réflexion, pas de trouver un président. Dominique Colpaert se souvient : « *Mon prédécesseur avait créé la cuma dans les années 80, et s'occupait quasiment de tout avec son épouse. Quand j'ai repris, j'ai mis mon grain de sel en nommant un responsable pour chaque matériel, et en mettant chacun d'eux en contact direct avec le salarié.* » Mais il le reconnaît, « *il faudra dispatcher bien plus.* »

UN THÈME DE RÉFLEXION ORIGINAL

« *Qu'un président prévienne qu'il va partir pour ne pas mettre le groupe devant le fait accompli, qu'il souhaite un successeur, est courant, constate Mathilde Capet, mais qu'il anticipe au point de décider qu'il faut prendre les choses en main, est inédit à la frcuma. Il faut dire qu'il assure à lui seul 95 % des tâches avec le soutien de son épouse.* »

Trois réunions à thème se sont tenues. « *La première pointe ce qui convient, et ce qu'il faudrait faire évoluer : elle peut faire office de feuille de route. J'ai ensuite présenté en quoi consistent les fonctions de vice-président et de secrétaire. Tous ont pris conscience du fait qu'il fallait alléger la charge du président. Nous avons réfléchi à l'organisation possible pour répartir les tâches avant d'aborder les traits de caractère propres à chaque fonction : le calme et le recul pour le président, la rigueur pour la trésorière, etc. La difficulté du thème est que, sachant où l'on veut en venir, certains sont absents pour mieux se dérober.* » ■



Mathilde Capet, animatrice frcuma.

SE SENTIR LÉGITIME

À l'assemblée générale le 18 juin prochain, il fera une piqûre de rappel : pas plus de deux ans maximum. Avec la feuille de route en main, une répartition des tâches plus équitable en vue, les candidats éventuels auront moins peur de se sentir perdus ou submergés de tâches. S'ils correspondent en plus aux qualités esquissées, ils pourront se sentir légitimes, ou être portés par le groupe. Dans tous les cas, Dominique Colpaert le sait, ils feront différemment : « *À leur tour d'ajouter leur grain de sel !* » ■

Gérez votre CUMA simplement !

> Distance

> Surface

> Consommation Gazole

> Temps

- Répartition des charges automatique -
- Planning de réservation -
- Gestion des salariés -

Déjà plus de 500 matériels équipés dans les Hauts-de-France !

SAMSYS

03 74 09 45 29
contact@samsys.fr

GRAND DESTOCKAGE A BANTEUX
17 & 18 & 19 MAI 2019

VILLAGE ENFANT LE SAMEDI ET DIMANCHE

VOTRE PARTENAIRE GODEFROY ÉQUIPEMENT VOUS INVITE À UN APÉRITIF « MADE IN BELGIUM » OFFERT À BANTEUX LE DIMANCHE 19 MAI 2019 DE 11H00 À 13H00

GRILLADES PARTY ET FRITERIE MOMO VENDREDI SAMEDI ET DIMANCHE

ANNIVERSAIRE 40 ans DE VENTE DE MOISSONNEUSES BATTEUSES 1979 - 2019

Service compris
GODEFROY EQUIPEMENT
764 rue de Cambrai - 59266 BANTEUX



À VOS CÔTÉS POUR RÉUSSIR

CONSEIL • GESTION • FORMATION • EXPERTISE COMPTABLE
SPECIALISTE CUMA EN PICARDIE



ÉCOUTE • DISPONIBILITÉ • CONFIANCE • RÉACTIVITÉ

AS Accompagnement Stratégique

AISNE COMPTAGRI
CONSEIL - GESTION
EXPERTISE COMPTABLE



87 rue Léon Nanquette
02000 Laon
Tél. 03 23 27 37 47
Fax : 03 23 27 37 48
email : aisne.comptagri@aisne-comptagri.fr
Château-Thierry : 03 23 83 62 67
La Capelle : 03 23 98 23 64
www.aisne-comptagri.fr

AS Accompagnement Stratégique

60-AGC
ASSOCIATION DE GESTION
ET DE COMPTABILITÉ



Maison de l'agriculture
rue du Frère Gagne
60000 BEAUVAIS
Tél: 03 44 11 44 80

Antenne de Grandvillers :
03 44 46 42 80

Antenne de Noyon :
03 44 93 37 90

Antenne de St just en Chaussée
04 44 77 55 10
www.as60.fr



Jusqu'à l'organisation du chantier

La complexité d'un projet d'équipement en semis direct, qui nécessitait d'intervenir très vite après la moisson, a occasionné une remise à plat des règles et de l'organisation. Cette mission réussie, La cuma de la Vallée Bleue engage un deuxième DiNA cuma pour voir plus loin...

Par Gwenaëlle Leprat



Après avoir participé à une formation de responsables où le dispositif DiNA cuma était présenté, le président Cédric Leroux et ses collègues partageaient une conviction : « Plus question de vivre sur ses acquis ! Au-delà du matériel, il nous fallait professionnaliser l'organisation interne. » Dans cette petite cuma, où tout le monde pratique l'agriculture de conservation et développe les couverts végétaux, une problématique venait à point pour enclencher l'évolution souhaitée. « Elle a permis de matérialiser l'intérêt de prendre du temps pour y réfléchir en confrontant notre besoin avec sa faisabilité humaine et organisationnelle. »

D'ABORD UNE CLARIFICATION

Pour l'investissement prévu avec le semoir en semis direct, les responsables voulaient à la fois une bonne approche et de bonnes règles. « L'intérêt du DiNA cuma est de se faire accompagner par une personne extérieure qui apporte sa distance, surtout son expérience », souligne le président. Laurent Carpentier est venu animer les réunions, en reprenant les bases. « Nous avons effectué une clarification : qui est responsable de quoi ? Comment faire le lien pour répartir bien les tâches ? Pour que le président ne soit pas toujours sollicité ? Comment laisser de la place à celui qui souhaite plus s'impliquer ? Voir prendre des décisions. »

Cédric Leroux, président, avec le semoir de semis direct qui a matérialisé la réflexion.

SE RÉUNIR PEUT ÊTRE CONCRET

La question du « comment semer aussitôt après la moisson » interrogeait le groupe semoir, mais pas seulement ! L'organisation du groupe moissonneuse-batteuse était bousculée par l'arrivée d'un semoir de semis direct, qui supposait de lui dédier une personne et un tracteur. Comment faire pour commencer à semer aussitôt après la moisson quand certains n'ont pas fini de récolter ? Les adhérents ont opéré ensemble une semi-révolution : « Nous avons finalement choisi de mettre la moisson et le semis des intercultures en organisation de chantier. » Cette décision a occasionné l'achat d'une nouvelle

moissonneuse-batteuse. Les premiers semis sur ce mode ont été réalisés l'été dernier. Avec succès !

SOULEVER LES PROBLÈMES

Alimenter ensemble la réflexion commune, en soulevant les problèmes éventuels, a été bénéfique. « Le dispositif d'accompagnement est intéressant, se réjouit Cédric Leroux. C'est pourquoi nous avons envisagé de solliciter un deuxième DiNA cuma dont l'objectif reste à préciser. Il pourrait concerner la répartition des tâches par rapport au matériel à betteraves, au semoir à engrais, à la traction... S'adressant à toute la cuma, il pousse la dynamique ! » ■



Laurent Carpentier, animateur de la fruma, a apporté un appui extérieur bienvenu.

DU RYTHME À LA RÉFLEXION

« Les cuma de l'Oise, de l'Aisne et de la Somme sont entrées dans la fédération Hauts-de-France en 2016. L'accompagnement dont elles bénéficiaient jusqu'alors était plutôt axé agro-équipement, explique Laurent Carpentier. La cuma de la Vallée Bleue faisait partie des cuma qui fonctionnent avec du bon sens, des règles orales et peu d'écrites. Sa gestion était plutôt calquée sur le modèle d'une exploitation. Le fait qu'elle ait eu besoin de faire évoluer une activité et de s'interroger dans la foulée sur l'élargissement ou pas du groupe, a permis de revenir ensemble sur les règles spécifiques aux cuma. » Il constate que la cuma a progressé au-delà de cette activité. « Tous ont acté l'intérêt d'un appui extérieur pour donner des échéances, un rythme à la réflexion, d'où la demande d'un nouvel accompagnement en DiNA cuma. » ■

DiNA cuma

Où en est le réseau en Hauts-de-France ?

64 DiNA cuma ont été réalisés entre 2016 et 2017, et 37 de plus sont en cours depuis 2018. En moyenne, 22% des cuma adhérentes des Hauts-de-France ont bénéficié d'un accompagnement DiNA cuma.

Par Matthieu Freulon

Le processus d'accompagnement DiNA cuma a trouvé son public dans les Hauts-de-France. « C'est un dispositif qui a permis de répondre aux attentes des cuma qui souhaitaient se sécuriser, se remettre dans 'les normes' » explique Laurent Carpentier, référent DiNA cuma de la Frcuma des Hauts-de-France. « Dans ces groupes, certaines règles n'étaient plus respectées, souvent par méconnaissance et cela impactait leur fonctionnement. Le DiNA a permis aux groupes de se poser,

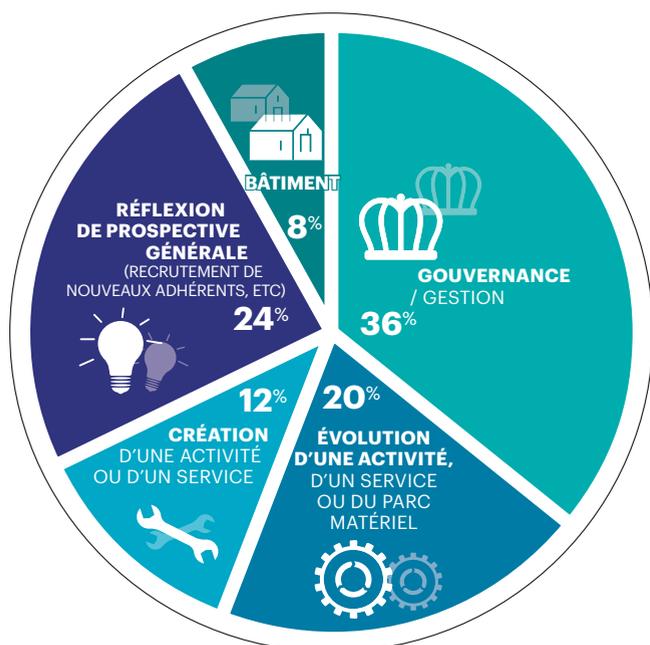
constater les décalages et réfléchir à comment changer les pratiques. »

Autre succès sur le terrain, les DiNA consacrés à des projets: création ou développement d'une activité, mise en place d'un bâtiment ou d'un emploi, etc. « Cette nouvelle approche avec trois rendez-vous et des comptes-rendus a aussi amené plus de professionnalisme dans l'accompagnement et des réflexions plus poussées. De plus, le reste à charge par DiNA est très accessible: 180 € HT » (1680 € facturés, 1500 € de subventions).

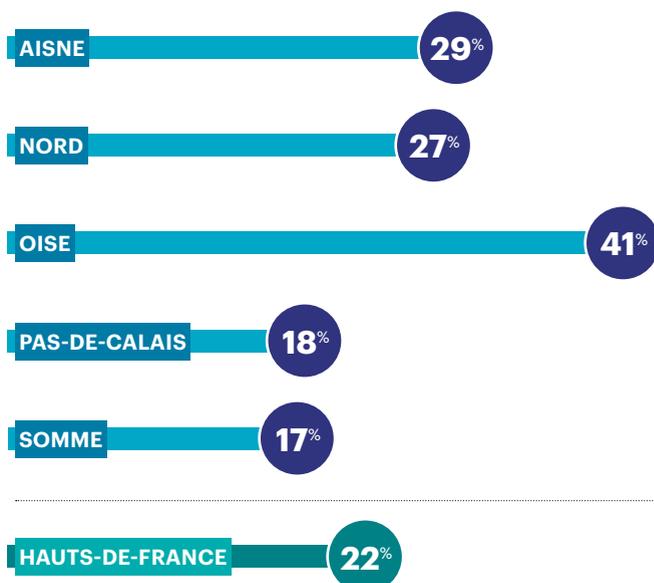
Le fort engagement des administrateurs de la Frcuma lors du premier appel à projets en 2016 a également facilité le développement des DiNA dans la région en donnant des exemples concrets de ce qu'il était possible de réaliser. Il faut par ailleurs retenir que « même si le groupe a une problématique spécifique, il est important de prendre le temps de faire correctement l'état des lieux (étape n°1 du DiNA)! » insiste Laurent Carpentier. « De cet état des lieux résulte même parfois des problématiques non anticipées par le groupe et qui aboutissent à un second DiNA. » Enfin, pour que le DiNA soit efficace, il nécessite l'engagement du groupe jusqu'au bout. Qu'il soit prêt à mettre en place les changements nécessaires. Sans mise en pratique, un conseil, aussi pertinent soit-il, n'apporte aucune solution! ■

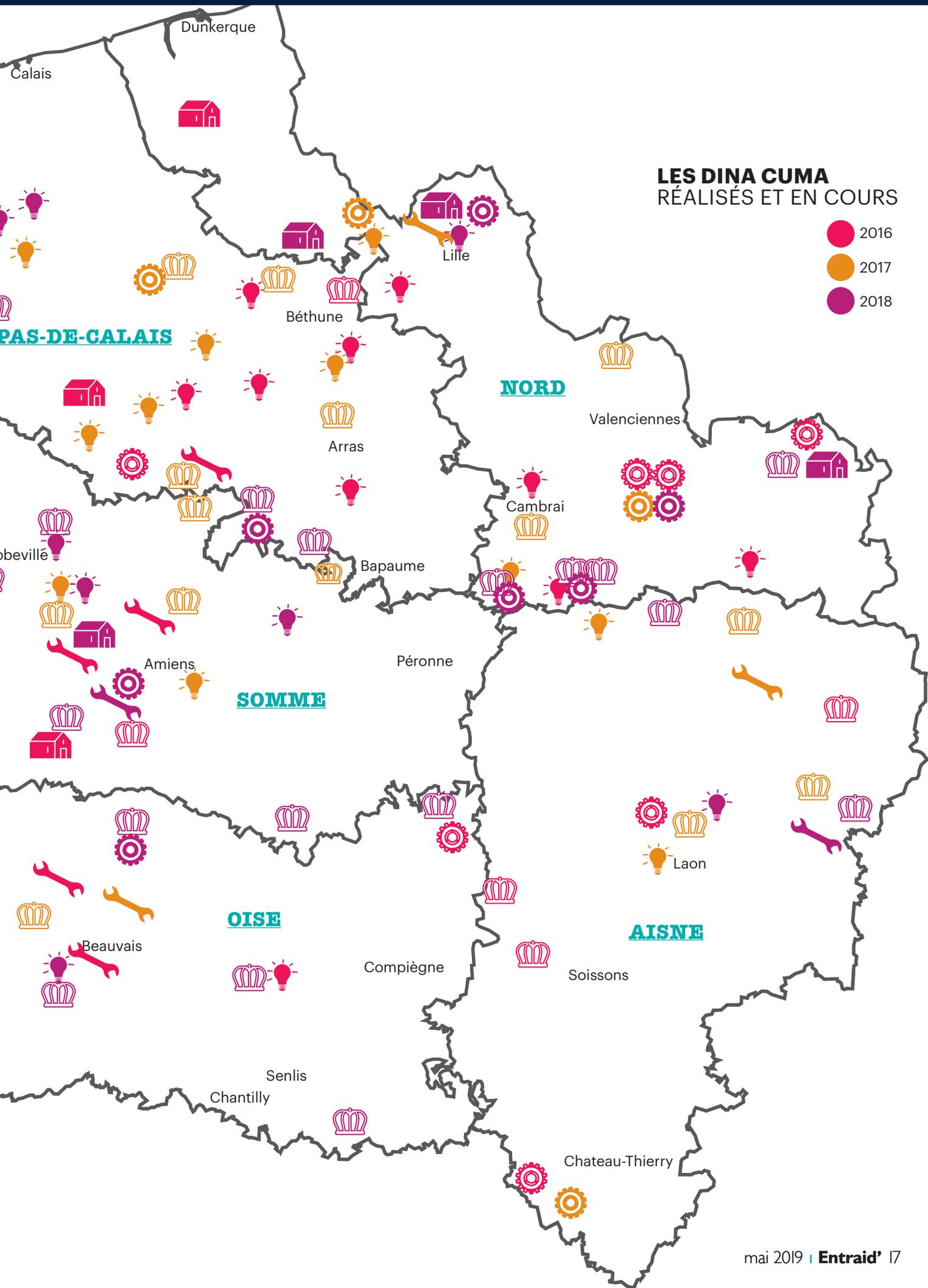


SUJETS DE RÉFLEXION DES DiNA CUMA (2016 À 2018)



TAUX D'ENGAGEMENT DANS UN DiNA DES CUMA ADHÉRENTES EN HAUTS-DE-FRANCE





**LES DINA CUMA
RÉALISÉS ET EN COURS**

- 2016
- 2017
- 2018

PAS-DE-CALAIS

NORD

SOMME

OISE

AISNE

NOUVELLE GAMME TH

6 modèles de 133 à 146 ch



NEW HOLLAND
AGRICULTURE

SICA
www.sica-agriculture.fr

Herlin-le-sec
03 21 03 12 55
Montreuil-sur-Mer
03 21 81 53 05
Audruicq
03 21 17 01 74
St-Martin d'Hardinghem
03 21 38 14 77

SICA et son réseau d'agents :
TERNOIS MOTEURS LOISIRS
62770 Blangy-sur-Ternoise
GUETRELLÉ TECHNIQUES AGRICOLES
59173 Blaringhem et 59470 Wormhout
ALAIN VASSEUR & FILS
62170 Saint-Aubin

sodimac KUHN LEGRAND SULKY LUCASE UNIA



Nos matériels sont consultables en vidéo sur :
www.franquet.com

Acier HLE

OUTILS FRONTAUX / PRÉPARATEURS DE SOLS / DÉCHAUMEURS
OUTILS MIXTES / MATÉRIEL DE RÉCOLTE BETTERAVIÈRES



MULTICHAUM

Déchaumeur multi-profondeur pour tous types de sols et de cultures.



CULTICHAMP

Il reprend un labour et prépare un lit de semence en un seul passage.



X-BEET ET X-LOAD S1

Effeuilieuse arracheuse frontale et chargeuse haute performance



DÉBARDEUSE MACE

De 8 à 16 tonnes à déchargement arrière ou latéral.

34 route de Prouvais • 02190 GUIGNICOURT
Tél. +33 (0)3 23 79 74 66 • info@franquet.com

LA RÉFÉRENCE DES PROFESSIONNELLS

L'épareuse,
C'EST TELLEMENT PLUS
SIMPLE ET RENTABLE
AVEC LES SERVICES DU DIRECT-CONSTRUCTEUR*



Prodigia M45



Dextra VisioBra M5-11

* Montage, prise en main, conseils, formation, visites périodiques et SAV par un technicien usine NOREMAT

NOREMAT
www.noremat.fr

En direct dans votre région, les services d'un spécialiste

Agence NANCY
Dynamôle Ludres-Fléville / 411, rue Pierre et Marie Curie / 54710 LUDRES / Tél. 03 83 25 77 78



Vers une organisation plus vertueuse

À la cuma La Fraternelle (Pas-de-Calais), un test de logiciel pour réserver tout son matériel en ligne est en cours, en attendant la reprise des réunions organisées dans le cadre du DiNA cuma pour améliorer le fonctionnement. Objectif : s'approprier les règles et performer ses pratiques.

Par Gwenaëlle Leprat

Le dispositif DiNA cuma a permis de commencer à aborder en réunion tout ce qui concerne les règles spécifiques des cuma. « L'enjeu pour le bureau est d'arriver à redéfinir notre organisation pour l'améliorer », explique le président Etienne Vantorre. Le changement de responsable du télescopique est l'occasion de remettre à plat la gestion, l'entretien et la réservation de ce matériel. « L'utilisateur doit en prendre soin, le nettoyer systématiquement, disposer de la fiche de contrôle sur laquelle apparaissent des informations comme la fréquence du graissage. » C'est le cas pour chaque prise d'un matériel : « Il faut en faire le tour, vérifier les éclairages - d'autant que nous avons beaucoup de route -, pointer l'état des dents du déchaumeur. »

RÉSERVER EN LIGNE

« Avec dix-neuf adhérents, nous sommes une cuma qui travaille en intercuma, et

Pour Etienne Vantorre, président de la cuma La Fraternelle, le changement de matériel est l'occasion de tout remettre à plat.

dispose de tous types de matériel : tracteur, télescopique, épandeur de fumier, semoir à colza, à céréales, presse à balles, et bien sûr remorque, plateau, etc. Pour que le responsable de matériel ne soit plus dérangé à tout moment, nous avons déjà commencé à passer à un système de réservation en ligne, en installant Google Agenda. Nous avons limité son usage au télescopique. » L'idée était bonne, mais l'outil est surtout un créateur

DES PISTES DE PROGRÈS

« Le DiNA cuma est toujours en cours, explique Thomas Gandon, mais nous l'avons suspendu le temps des travaux de printemps. » Ce projet avait été présenté à l'assemblée générale. Une fois le dossier déposé, tout a commencé avec beaucoup de discussions informelles, en attendant le démarrage du dispositif. « Nous avons ensuite organisé une première réunion pour dresser un état des lieux. C'était l'occasion d'aborder un certain nombre de sujets, à commencer par ce qui allait bien ! Nous sommes revenus sur les coûts de revient. Beaucoup de points, qui ont trait à l'organisation générale, sont passés en revue comme le rôle de responsable de matériel. » Dans la foulée, la cuma a entrepris un test avec MyCuma Planning. Après cette interruption de quelques mois, le projet va reprendre son cours... « Nous avons levé ensemble beaucoup de pistes intéressantes », se réjouit Thomas Gandon. ■



Thomas Gandon, animateur.



d'alertes, il n'empêchait pas les doublons. Impossible de le généraliser !

EXPÉRIMENTER POUR AVANCER

D'où la demande faite dans le cadre du DiNA cuma de disposer d'un logiciel avec lequel il serait plus facile de gérer toutes les réservations. « Le logiciel MyCuma Planning lié au logiciel Karnott tourne depuis un mois, et les utilisateurs de matériel y ont accès depuis deux semaines, souligne le président. Ce n'est pas encore évident, il y a des refractaires à internet, mais tout le monde s'y met. » Le logiciel montre quelques lacunes, « par exemple, pour s'inscrire à une date où une réservation a été faite, alors qu'il reste encore des heures. On espère une amélioration. Mais l'outil remonte déjà toutes les infos, et permet au responsable du matériel de souffler. » Reste maintenant quelques réunions à tenir dans le cadre du DiNA cuma. Au programme : mettre à jour un règlement intérieur qui date du siècle dernier, et formaliser certaines avancées. ■

Découvrez les essieux

TEKNOAX



Fiabilité, performance et innovation,

sont les maîtres mots à l'origine du développement des essieux Teknoax.

> Le **corps d'essieu est réalisé sans soudure**, cette conception permet de répondre aux contraintes les plus exigeantes avec une répartition idéale de la matière.

> Le **nouveau joint d'étanchéité** permet une excellente tenue de la lubrification des roulements. Les essieux Teknoax sont également équipés d'un **écrou de précision**, permettant un serrage précis et garantissant une meilleure durée de vie des roulements.

> Une **puce électronique incorporée** permet l'identification et le suivi de l'entretien via l'application pour smartphone. Les essieux Teknoax peuvent également être pré-équipés d'un système de **télégonflage**, de **capteurs de vitesse** et d'**ABS**.

Les essieux Teknoax, en version fixe ou suiveur, peuvent être associés à l'ensemble des trains roulants Colaert Essieux, suspensions mécaniques, pneumatiques et hydrauliques pour des performances inégalées !



COLAERT ESSIEUX

11 bis Route Nationale 59189 Steenbecque (France)
Tél. +33 (0)328438550 - Fax +33 (0)328438863
commercial@colaertessieux.fr



Lynx, arracheuse à deux rangs arrachage en ligne ou déporté



Vos contacts AVR :



Jérôme Dewisme
Région Nord-Pas-de-Calais
T : 06 89 36 73 55
E : jeromedewisme@avr.be

Martin Ebersbach
Région Est
T : 06 71 73 87 03
E : martinebersbach@avr.be

Pascal Guigueno
Région Ouest
T : 06 70 24 29 97
E : pascalguigueno@avr.be



Une transition constructive

Faire évoluer la cuma vers plus de technologie liée à la montée du bio interroge le fonctionnement actuel. À la cuma Agriculture et Mécanique (Pas-de-Calais), une remise à plat pour insuffler une vraie dynamique de renouveau est en cours. Elle doit permettre à chaque adhérent de s'approprier la réflexion pour mieux se projeter dans l'avenir.

Par Gwenaëlle Leprat



Nous préparons la transition pour la génération suivante», explique le président Dominique Carnel avec enthousiasme. Ce n'est pas nouveau dans cette cuma créée en 1956, où la troisième génération est aux commandes.

Cultivateurs ou éleveurs, les quarante-cinq adhérents ont des surfaces très diverses, qui vont de 12 ha à plus de 200 ha. «Avec son bâtiment, son matériel, ses 2,5 salariés, la cuma a du potentiel, mais il faut réussir à l'adapter aux transformations en cours. Or tout le monde ne va pas à la même vitesse...»

IMPOSSIBLE DE RONRONNER

La montée de l'agriculture bio donne du grain à moudre pour nourrir la réflexion engagée avec le DiNA cuma. «Elle concerne 10 % des adhérents, et la tendance va se poursuivre. Or elle remet en cause les engagements, et la durée de l'amortissement, commente le président. Autrefois, la charrue s'amortissait simplement sur 10 ans. Avec les nouvelles technologies, les bineuses sont devenues beaucoup plus chères. Quelle durée d'amortissement choisir pour la nouvelle quand on sait que la technique ne cesse d'évoluer? Et quel débit de chantier pour garder un prix compétitif?»

QUESTIONS EN SUSPENS

Il reste des parts d'inconnu. Des bineuses, la cuma en a depuis longtemps. Six en tout, de différentes largeurs, pour butte et pour planche, avec les plus récentes. «Nous avons décidé de ne pas faire de groupes séparés bios et non bios pour ne pas opposer les deux modes de culture. Certains sont d'ailleurs en conventionnel et en bio. Mieux vaut avoir le même accès à ce matériel, comme au tracteur RTK, au semoir ou à l'épandeur d'engrais...»

Une enquête a été menée auprès des adhérents pour savoir ce qu'ils pensaient de cette évolution et

Le président Dominique Carnel avec une bineuse guidée par caméra qui illustre bien la problématique de la cuma.

lever les éventuels freins ressentis. «Il faudra y revenir, beaucoup de questions restent en suspens!» Le second DiNA cuma arrive à point nommé pour nourrir la réflexion du conseil d'administration et faire évoluer le fonctionnement. «Il ne faut pas regarder dans le rétro, mais s'adapter à ce qui arrive pour préparer l'avenir. La démarche est de ne refuser aucune question, quelle que soit la demande, car chacune peut mener à une réflexion intéressante.» Par ailleurs, les moins de trente-cinq ans ont pris l'initiative d'inviter les enfants des adhérents pour qu'ils connaissent bien la cuma. ■



Marion Gnissien, animatrice de la frcuma.

UN ÉLAN DE RENOUVEAU

L'année dernière, un premier DiNA cuma a permis d'établir un état des lieux sur le fonctionnement de la cuma et sur les attentes des adhérents et les évolutions prévues dans les exploitations. Un besoin de transparence a été exprimé notamment vis-à-vis de la gestion des comptes de la cuma. Cette année, un travail a été amorcé avec le conseil d'administration dans le cadre d'un second DiNA cuma pour redéfinir les rôles de chacun et répartir les responsabilités. L'idée est d'impliquer davantage les adhérents dans le fonctionnement de la cuma. En effet, aujourd'hui la gestion de la cuma est centralisée autour de deux personnes et pour assurer un fonctionnement durable et soutenable, il est important de redistribuer les missions. ■

Partenaire n°1
des agriculteurs



CERFRANCE
entreprendre, ensemble

Des équipes pluridisciplinaires au service des chefs d'entreprise

- 02 - Cerfrance Nord Est - Ile de France - 03 23 28 66 66
- 59/62 - Cerfrance Nord - Pas de Calais - 03 21 606 606
- 60 - Cerfrance 60 - 03 44 06 30 60
- 80 - Cerfrance Somme - 03 22 53 56 59

www.cerfrance.fr

CONSEIL & EXPERTISE COMPTABLE

Prenez un nouveau départ en 2019 !

Offrez le meilleur de l'automatisation à votre élevage

Contactez le Lely Center de Maninghem, Vervins ou Raillencourt Sainte Olle au 03 21 47 29 22.



LELY

www.ley.com

J'AI UN TRUC!
GAGNEZ 50€

VOUS AVEZ IMAGINÉ UN ÉQUIPEMENT ASTUCIEUX AMÉLIORÉ UN MATÉRIEL ?

ENVOYEZ-NOUS : TEXTE EXPLICATIF - PHOTOS OU VIDÉO

SI VOTRE ASTUCE EST PUBLIÉE DANS ENTRAID', VOUS RECEVREZ UNE PRIME DE 50 EUROS

PASCAL BORDEAU • ENTRAID'
2133 route de Chauvigny - 86550 Mignaloux - Beauvoir
Tél. 05 49 44 74 92 • Courriel : pbordeau@entraid.com

ÉLECTIONS MSA 2020

Construire l'avenir ensemble

En janvier 2020, vous serez appelé à voter pour les élections de la MSA.

Ces élections sont un enjeu majeur pour le régime que nous représentons.

Il s'agit :

- ✓ de confirmer le rôle de la MSA en tant qu'acteur de service public sur les territoires ;
- ✓ promouvoir l'organisation démocratique et représentative du régime ;
- ✓ de défendre le modèle mutualiste qui caractérise la MSA ;
- ✓ de valoriser la place et les actions de l'élu MSA et les adhérents qu'il représente.

Pourquoi voter ?

En votant, vous éliez des délégués cantonaux qui se font l'écho des problèmes et besoins de votre profession ainsi que celle de votre territoire.

En votant, vous participez à la vie démocratique de votre caisse de MSA, vous êtes acteur de votre protection sociale et défendez vos intérêts ainsi que ceux de votre entourage.

En votant, vous veillez à la survie du régime agricole, à la spécificité mutualiste de la protection sociale.

Calendrier électoral

29 août au plus tard
Publication de la liste provisoire des électeurs

13 septembre au plus tard
Dépôt des réclamations (inscriptions, radiations...)

8 octobre au plus tard
Publication de la liste définitive des électeurs

30 octobre au plus tard
Publication des regroupements de cantons

19 novembre au plus tard
Dépôt des candidatures

29 novembre au plus tard
Publication des candidatures

2020

20 janvier au plus tard
Envoi du matériel de vote aux électeurs par les caisses

31 janvier au plus tard
Date limite d'envoi des votes : date du scrutin

6 février
Dépouillement

ÉLECTIONS MSA du 20 au 31 janvier 2020 **VOTER. C'est utile!**
sur internet ou par courrier

MSA santé famille retraite services
L'essentiel & plus encore



L'efficacité du coaching

La cuma des Frênes (Oise), fonctionnait presque exclusivement autour du chantier d'arrachage de betteraves et de sa vieille automotrice. Le DiNA cuma a bouleversé la donne et lancé une vraie dynamique. Les adhérents sont passés à l'acte et poursuivent les échanges autour de nouveaux projets.

Par Gwenaëlle Leprat

Les cinq adhérents avaient un préalable : la cuma devait devenir intéressante économiquement pour leur exploitation. « Nous avons d'abord pensé à acheter une grosse moissonneuse-batteuse, en sachant que certains en ont déjà une en copropriété », explique le président Jean-Marie Noël. « Nous avons posé des chiffres. La distance importante entre les parcelles, son impact sur les bennes et le temps de mise en silo... L'idée a été mise en stand-by. » Mais quelque chose avait changé : « Avoir un coach nous a fait parler à bâtons rompus, éviter les digressions, mouliner même ! Habitué à la copropriété, nous n'avions pas cette façon de réfléchir propre à la cuma. L'idée de faire tourner un matériel si rapidement. Questionner ce qui se passe si on bouge un paramètre du projet. Voir comment on amortit ? Comment on renouvelle ? »

DE BESOIN ANNONCÉ...

En transition vers l'agriculture de conservation, Jean-Marie Noël a alors proposé l'acquisition d'un semoir de semis direct. « Avec des surfaces significatives, j'ai plaidé pour une grande capacité de semis. Je mettais en échange à disposition un tracteur avec auto-guidage. » Deux des adhérents étaient prêts à expérimenter, un autre partiellement. Ils se sont penchés sur les chiffres et constaté aussi qu'ils pouvaient demander une subvention dans le cadre du PCAE.

... AU PASSAGE À L'ACTE

A l'été 2018, ils ont validé la commande d'un semoir de 6 m de large, lequel est arrivé pour les semis de céréales. « Je l'ai utilisé sur 80 % des

Jean-Marie Noël devant le semoir qui matérialise la nouvelle vie de la cuma.



parcelles. Le collègue qui prévoyait de faire 50 ha, en a ajouté 30 et celui qui avait prévu un petit essai, en a fait 20 ! » Sur la base de 300 ha, ils ont fixé le coût du semoir seul à 31 €/ha : « C'est encore assez cher mais beaucoup moins qu'en location. Nous pouvons baisser en doublant la surface. »

TOUT UN ETAT D'ESPRIT

Avoir le matériel à portée de main est un plus : « Je viens de faire un essai qui n'était pas prévu avec 30 ha de lentilles et de cameline. » Une subvention de 24 000 € leur a été accordée sur cet investissement de 78 000 €. La réflexion se poursuit hors du

DiNA cuma : « Le semoir est assez visible pour que nous soyons approchés par d'autres, de là à nous rejoindre... En semant à 3 ha/h, on peut en faire 30 par jour. Rien n'empêche de faire les 3 x 8 si besoin. »

Ce matériel peut être polyvalent sur terre travaillée. « Nous avons pensé à partager tous les outils de semis et engager toutes les surfaces », s'enthousiasme le président. « J'aurai besoin de remplacer un combiné de semis hors d'âge, mais certains n'ont pas fini de payer le leur. » Dernière piste évoquée : supprimer un tracteur chez chacun et opter pour un gros à la cuma. ■



Laurent Carpentier, animateur de la fruma.

DES ACTIVITÉS ATTRACTIVES

Dans ce secteur qui compte peu de cuma, il s'agissait de faire un tour d'horizon avec le groupe et pointer des actions à réaliser. « En partant des projets d'investissement, nous avons rappelé les règles d'une cuma, vu les différences avec la copropriété, notamment dans l'approche économique pour investir. C'est essentiel pour annoncer un prix de revient ! Nous avons identifié les pratiques à mettre en place. Les règles qui, dans cette cuma quasi-familiale, étaient orales, devaient être posées. Ils ont constaté avec le semoir tout l'intérêt d'avoir « des activités attractives avec du matériel peu courant, accessible seulement en cuma ou en location ». Le DiNA cuma a été l'occasion de mettre à jour le capital social. Quand au projet de la moissonneuse-batteuse, il devrait resurgir. ■

N'hésitez pas à contacter votre concessionnaire CLAAS
pour découvrir l'ensemble de la gamme :

Ensileuse, Moissonneuse Batteuse, presse, Tracteur, Téléscopique, Chargeuse, Fenaison...



LA MOTOCULTURE DE L'OISE

265 rue de Clermont
60000 BEAUVAIS
Tél. 03 44 10 35 35

SAS DEBOFFE

D 1029
60000 BEAUVAIS
Tél. 03 44 10 35 35

CASA SERVICE MACHINE

ZI Est Avenue d'Immercourt
62217 TILLOY LES MOFFLAINES
Tél. 03 21 21 24 24

CLAAS SAINT OMER

14 rue Jules Verne
625750 BLENDÉCQUES
Tél. 03 21 98 25 21

www.claas.fr

 /CLAASFrance  / CLAAS France

Nous construisons vos plus beaux records.

CLAAS



Votre futur coup de cœur est déjà chez nous

ROPA France vous propose une large sélection d'intégrales
d'occasions révisées, reconditionnées et garanties.

De la Panther, à deux essieux, aux Tiger,
à trois essieux, vous trouverez

forcément le modèle le plus
approprié à vos besoins
et budget.

**N'attendez plus, c'est le
moment de passer à l'intégrale !**



ROPA France

280 rue du Château, 60640 Golancourt
Tél. : +33 (0) 3 44 43 44 43
ropa-france@orange.fr

ROPA France

Succursale de Janville
1 rue Pierre et Marie Curie, 28310 Janville
Tél. : +33 (0) 2 37 28 37 28



ROPA

www.ropa-france.fr

Donner l'exemple et continuer à apprendre

Dans le Nord, la cuma de Villers Plouich a connu un développement en flèche ces dernières années. Dans ce contexte de fort dynamisme, Hubert Thonon, président de la cuma, nous explique pourquoi il suit la formation « responsable de cuma » de la frcuma des Hauts-de-France.

Propos recueillis par Matthieu Freulon

Entraid : Pourquoi avez-vous suivi la formation « responsable de cuma » ?

Hubert Thonon : Cela fait maintenant quatre ans que j'assiste à cette formation et j'en apprend tous les ans ! C'est un bon moyen de (re)voir tout ce qui concerne les statuts de la cuma, le règlement intérieur, ce que l'on a le droit de faire et au contraire ce qu'on ne peut pas faire, apprendre à gérer les impayés, etc. Il faut être capable de répondre sans hésiter aux questions des adhérents. Un président doit tout avoir en tête et ne jamais être pris à défaut. Cela fait maintenant 11 ans que je suis président de la cuma de Villers Plouich et même quand on a les bases, il est important de se perfectionner et de continuer à apprendre. Au global, la frcuma des Hauts-de-France nous accompagne très bien. Les animateurs répondent à toutes nos questions et demandes. Nous avons toujours une réponse dans les 24 heures, quel que soit le sujet.

Est-il vrai que vous y emmenez à chaque fois un administrateur ? Pourquoi ?

Oui, cela a commencé avec le secrétaire la première année, puis le trésorier, la seconde. Au départ, il n'y avait pas de volontaire quand je proposais qu'on m'accompagne. Mais ceux que j'ai emmenés sont très contents d'être venus, d'avoir partagé ce temps d'échanges enrichissants. Selon moi, toute l'équipe du bureau doit avoir un minimum de formation. Nous devons être exemplaires et pédagogues, et surtout ne pas avoir peur de nous former. Cette journée de formation est un temps de convivialité et dans chaque intervention, il y a une chose à laquelle nous n'avions pas pensé. C'est aussi ça la cuma : le partage des idées. C'est cette richesse qui m'a convaincu d'entrer et de m'engager dans le réseau. Le partage et la communication sont très importants pour l'organisation et l'efficacité de notre groupe. Nous utilisons par exemple différents



Pour Hubert Thonon, président de la cuma de Villers Plouich depuis 11 ans, il est important de se perfectionner.

UN DÉVELOPPEMENT EN FLÈCHE

Plus 10 adhérents et un chiffre d'affaires quasiment doublé entre 2015 et 2018 à travers le groupe bio. Aujourd'hui, la cuma regroupe 50 adhérents et propose toutes les sections, allant du travail du sol à la récolte en passant par la fenaison et la protection des cultures (deux adhérents sont en cuma intégrale). ■

groupes WhatsApp (cuma, administrateurs, employeur, etc).

Du coup, qu'est-ce qu'un « bon responsable de cuma » ?

(Rires) Un bon responsable de cuma doit être intransigeant mais pas méchant : il doit connaître et suivre à la lettre le règlement intérieur. En fait, il est justement apprécié des autres membres pour cette rigueur dans la réglementation : tout le monde est égal dans la cuma. On ne peut pas, et il ne faut pas, faire de favoritisme dans la gestion d'un groupe ! Si on donne un passe-droit à un membre, comment pouvez-vous derrière le refuser au second qui demande ? La création d'un précédent peut mettre en danger tout l'équilibre du groupe. ■



Daniel Desruelles, directeur de la frcuma des Hauts-de-France et animateur de la formation responsable de cuma.

UNE CUMA SE GÈRE COMME UNE ENTREPRISE (COOPÉRATIVE)

La formation est organisée autour de deux séquences : d'une part, une revue du fonctionnement juridique et administratif d'une cuma et d'autre part, un rappel du fonctionnement économique et financier. Au final, les participants doivent avoir le niveau de connaissance leur permettant d'évaluer le niveau de responsabilité qu'ils prennent, ainsi que le bagage technique pour éviter les erreurs dans la gestion du capital social, des droits et devoirs des adhérents ou dans l'application des droits statutaires. Nous abordons aussi la notion de développement stratégique économique. ■



SARL ROUSSEL BATIMENTS

Hangar Métallique ou Bois
Charpente - Couverture - Bardage

Désamiantage fibro - ardoise
(Qualification 1552)

Rénovation : Charpente et Couverture
de maison, grange...
(Qualification RGE)

8 rue de Bas - 62560 VERCHOCQ

03 21 81 89 88

www.roussel-batiments.com

contact@roussel-batiments.com



KRONE GAMME BiG



Maninghem
03 21 90 91 60

Marquise
03 21 10 23 69

Fillièvres
03 21 47 14 69

Tôtes (76)
06 79 43 70 90



MACHINES DE RÉCOLTE DE LIN

Arracheuses | Retourneuses | Enrouleuses

ARRACHEUSE DOUBLE

- Conduite gauche ou droite
- Cabine climatisée



ENROULEUSE AUTOMATIQUE

- Pont directeur
- 40 boules par heure (1,1ha/h)
- Liage 4 ficelles en 10 sec
- Facilité de conduite



RETOURNEUSE DOUBLE

- Pick-up réglable par hydraulique
- Pont suspendu par lame de ressort
- Capteur de bourrage



Union - Nijverheidstraat 134, Beveren-Leie (Belgique)
+32 475 798 600 - info@unionmachines.com
www.unionmachines.com



Relativiser et arbitrer sereinement

Dans le Pas-de-Calais, la cuma La Verloossoise connaît actuellement un tournant avec un renouvellement de son équipe dirigeante et donc un besoin de nouveaux responsables. Dans ce contexte, Christophe Caroux (secrétaire) nous explique l'importance de la formation "responsable de cuma" délivrée par la frcuma des Hauts-de-France.

Par Matthieu Freulon

La cuma La Verloossoise, c'est aujourd'hui 39 adhérents, 1 mécanicien et 3 chauffeurs salariés, une assistante administrative, des sections allant de la préparation de sol à la récolte, en passant par la pulvérisation et la fenaison, le tout pour un chiffre d'affaires dépassant les 800 000 euros. « Fondée en 1992, la cuma connaît actuellement un renouvellement de son équipe dirigeante, les membres fondateurs partant en retraite (il en reste 2). Nous avons donc envoyé plusieurs responsables suivre la formation de la frcuma », explique Christophe Caroux.

GÉRER LES SITUATIONS « INCONFORTABLES » AVEC PRAGMATISME

En plus de son poste de secrétaire, Christophe Caroux est également depuis 2 ans responsable du groupe de travail pomme de terre (18 adhérents, 270 ha de culture). Un poste synonyme de suivi de l'entretien du matériel et des réparations, mais aussi d'organisation des réunions de renouvellement des équipements et d'agencement des plantings de plantation et d'arrachage. « Pour les arrachages, il faut bien sûr tenir compte des variétés et des dates de plantation, mais aussi des dates imposées par les usines (certains adhérents travaillant directement avec des industriels) avec parfois des arbitrages à faire. »

Affichant une personnalité directe, Christophe Caroux attendait de

Christophe Caroux (secrétaire) a suivi cette année avec le vice-président de la cuma La Verloossoise la formation "responsable de cuma" de la frcuma des Hauts-de-France.



cette formation des clés pour « faire face aux situations inconfortables avec pragmatisme et recul. En cas de conflit, il faut éviter tout embrasement et parfois faire preuve de discrétion » (par exemple pour gérer un problème d'impayés). Après deux jours de formation, le bilan est (très) positif. D'autant plus qu'il « est possible de compléter ces formations avec des études de cas spécifique à la cuma avec la frcuma. »

FERME, MAIS OUVERT D'ESPRIT

Une formation mise en application dans le groupe pommes de terre. « A la cuma, tous les adhérents sont en espacement de 90 cm, sauf un qui utilise un espacement de 75 cm. Initialement, on pourrait considérer que ce choix culturel d'un adhérent cause des pertes de temps (montage/démontage) pour les autres. Mais en prenant du recul, cet adhérent a été accepté dans le groupe avec ce choix technique. Le rejeter du groupe pour cette raison irait à l'en-

contre des valeurs de la coopération. D'autant plus qu'il a montré sa bonne volonté en effectuant des tests à 90 cm d'espacement l'an dernier. »

“ On a besoin de ces formations pour apprendre à être de bons responsables ”

Ainsi, pour Christophe Caroux, un bon responsable de cuma « s'appuie sur les fondements de la coopération, il n'y a pas de privilège ni de parti pris, tous les adhérents sont égaux. Il faut être ferme mais pas trop, rester ouvert d'esprit car chaque adhérent reste un cas particulier. » Pour l'avenir de la cuma, il souhaite « que les administrateurs puissent suivre régulièrement ces formations de la frcuma. On en a besoin pour être de bons responsables. » ■



VOTRE Solution

**STOP AUX CONTRAINTES DE PRESSION ET DE DÉRIVE
AVEC L'OSS+ MULTIPLIEZ VOTRE RENDEMENT !**



- Utilisation simple depuis la cabine. Vous êtes protégés.
- Une modulation de dose possible. Vous économisez du produit.
- Un rendement de chantier accru. Vous gagnez du temps.

**UN SYSTÈME PUISSANT
QUI VOUS SUIVRA
PARTOUT !**

tecnom@tecnom.com - Un réseau de plus de 200 concessionnaires en France

Tecnom 
GREEN'NOVATION SOLUTIONS

Religieux Frères COMDOR LINE

Pour préparer vos sols en toute sérénité

« Le moyen ÉCONOMIQUE et RAPIDE
pour implanter vos cultures en TOUTE SAISON »



Préparation et semis
de colza simultanés

COMDOR LINE 12/50



Religieux Frères

Pour préparer vos sols en toute sérénité
F-02340 VIGNEUX-HOCQUET - FRANCE - www.religieux-freres.fr

Tél. +33(0)3.23.21.29.07



À VOS CÔTÉS POUR RÉUSSIR

62 - SAINT LAURENT BLANGY
03 21 60 57 00

59 - SARS ET ROSIÈRES
03 27 43 68 86



Un réseau de 50 associations
de gestion et de comptabilité en France
spécialisé dans le conseil aux entreprises

ORDRE DES
EXPERTS-COMPTABLES

Des journées pour enrichir ses réflexions



Pour Pascal Lévêque, président de la cuma des Villages, « non seulement on peut, mais on doit parler d'autres choses que du matériel ! »

Fondée en 1991, la cuma des Villages (Somme) est intégrale dès 1992 ! Une belle dynamique qui se prolonge aujourd'hui, Cette réussite est le fruit d'échanges, de réflexions et de paris. Pascal Lévêque, son président, nous raconte comment s'inscrivent les rencontres hivernales de la fruma dans cette énergie.

Propos recueillis par Matthieu Freulon

Entraid' : Pourquoi aller aux rencontres hivernales ? Était-ce la première fois ?

Pascal Lévêque : Non, ce n'était pas la première fois que je participais à ce rendez-vous. C'est un moment fort pour le réseau, car on touche du monde. Et les thématiques abordées sont intéressantes. Par exemple, cette année, la journée a abordé le bâtiment en cuma. C'est un sujet primordial qui fait partie de l'évolution normale des choses dans une cuma. Le financement et le montage du dossier, c'est une chose, mais il faut comprendre l'importance de ce type de projet. Ce n'est pas qu'un support pour faciliter l'entretien et le stockage du matériel, il a aussi un rôle fédérateur. C'est un des symboles de l'identité du groupe. C'est une pierre angulaire de la vie de la cuma.

Les rencontres hivernales permettent d'échanger et de faire avancer les projets de chacun. Dans le cas du bâtiment, il y en a pour tous les budgets : neufs ou réaménagement

d'une structure existante et, dans tous les groupes, l'arrivée de jeunes est souvent un catalyseur.

Que pensez-vous du format de ces journées ?

Que du positif ! Aujourd'hui, nous avons des difficultés pour recruter et, plus généralement, pour avoir du monde à nos réunions. La formule des rencontres hivernales est bonne : on rencontre d'autres groupes qui ont les mêmes projets que nous, mais pas forcément les mêmes réflexions, c'est très enrichissant, on bénéficie de l'expérience des autres tout en partageant la sienne. C'est aussi un lieu de rendez-vous pour faire connaissance avec d'autres cuma du secteur : une bonne opportunité pour développer aussi des projets en intercuma.

En tant qu'administrateur ⁽¹⁾, j'apprécie aussi beaucoup l'image dynamique des cuma que donnent les rencontres hivernales. Dans la Somme, nous n'avions pas toutes ces formules. Avec la fruma, nous avons désormais les moyens de nos ambitions et cela répond sur le terrain. La prochaine étape sera peut-être d'élargir ces journées à d'autres

professions agricoles au-delà de la cuma. Par exemple, quand j'organise une démonstration, j'élargis le cercle à des agriculteurs non cumistes qui peuvent s'intéresser à la problématique et, pourquoi pas, venir enrichir ultérieurement le réseau.

Du coup, cela veut dire qu'on peut parler en cuma d'autres choses que du matériel ?

Non seulement on peut, mais surtout on doit. Oui, le matériel et son utilisation sont au cœur des cuma mais les enjeux sont ailleurs, dans la gestion de la ressource humaine. Dans la cuma, on croise du monde. Si vous n'êtes pas au top niveau moral, le groupe est là pour vous aider. La vraie richesse est dans le partage des idées et des techniques. Si l'on prend l'exemple du désherbage mécanique, cela ne me fait pas peur car je suis en cuma : nous aurons accès à du matériel performant et nos échanges d'expériences nous permettront de l'utiliser au mieux. Et surtout, on se remet en cause tout le temps, c'est aussi une clé de réussite.

Rendez-vous aux rencontres hivernales 2020 ?

Bien sûr avec, pourquoi pas, des thématiques d'échanges sur l'agriculture de précision, l'intérêt des capteurs type N-Sensor, la télémétrie ou le big data. ■

(1) Pascal Lévêque est aussi vice-président, NDLR.

CHIFFRES CLÉS

- 10 adhérents
- 4 salariés
- 375 000 € de chiffre d'affaires

“Ce n’est jamais du temps perdu !”

Dans l’Aisne, entre Château-Thierry et Soissons, la cuma de Breny regroupe 39 adhérents principalement autour de trois sections : la fenaison, l’épandage de fumier et la récolte (140 000€ de chiffre d’affaires en 2017). Au cours de l’hiver dernier, Antoine Tassart, président de la cuma, a assisté à une des rencontres hivernales accompagné de son trésorier. Il explique pourquoi et ce qu’il en retient.

Par Matthieu Freulon



Antoine Tassart l’avoue, c’est d’abord pour une raison de proximité géographique qu’il a participé le 7 décembre à la rencontre hivernale d’Armenières-sur-Ourcq (Aisne). « Quand la frcuma des Hauts-de-France organise un évènement proche de chez nous, il est important de faire le déplacement, explique le président de la cuma de Breny. Réussir à rassembler est devenu une vraie problématique, pas seulement dans les cuma, mais dans les groupes de manière générale. Je ne sais pas à quoi cela est dû, mais cela devient très difficile. »

IMPORTANT INTELLECTUELLEMENT ET SOCIALEMENT

Une tâche complexe mais primordiale : « Nous devons recréer du lien ! Sur nos exploitations, nous sommes tout le temps la tête dans le guidon. Il est important intellectuellement et socialement de s’autoriser à se poser et à échanger. Ce n’est jamais du temps perdu ! »

En outre, Antoine Tassart a apprécié le format des rencontres hivernales. « C’est court, cela dure une journée, et cela permet de discuter avec d’autres cuma qui rencontrent les mêmes problématiques que nous. C’est très enrichissant de pouvoir partager ainsi nos réflexions sur un même sujet, et l’organisation est très conviviale. Le bilan de cette journée est très positif, on sort enrichi de cette réunion. »

Si la matinée fut consacrée à des rappels juridiques et réglemen-



Selon Antoine Tassart, président de la cuma de Breny, « réussir à rassembler pour une réunion est devenu une vraie problématique dans les groupes. »

taires, « toujours intéressant en tant que président, car cela permet de savoir si l’on est à jour », l’après-midi était axée sur une thématique technique, le tassement des sols.

« Une problématique sur laquelle on ne travaillait pas forcément beaucoup jusqu’à présent, mais qui devient incontournable, surtout durant les chantiers d’automne avec des matériels de plus en plus grands et lourds. »

TÉLÉGONFLAGE OU CHENILLES ?

Choix des pneumatiques, réflexion sur les pressions de gonflage, télégonflage, chenilles : les axes de travail ont été nombreux et complétés par le témoignage de la cuma de Chalandry (Aisne), qui a opté pour le chantier décomposé pour récolter ses betteraves en limitant le tassement.

« La compaction des sols : nous y sommes aussi confrontés, notamment avec nos épandeurs. Ce sont des outils que tout le

La cuma de Breny dispose de deux épandeurs à hérissons Sodimac. Une des principales sections du groupe.

monde a tendance à charger fortement et les nôtres sont des modèles à un essieu. » Si le télégonflage pourrait trouver sa place à moyen terme sur son exploitation, Antoine Tassart est plus mesuré sur les chenilles. « Pour un tracteur, une chenille sera toujours moins polyvalente qu’un pneumatique. En revanche, la réflexion de l’installation de cet équipement est plus pertinente sur les gros matériels de récolte, type moissonneuse-batteuse ou intégrale à betteraves. »

NOUVELLE DYNAMIQUE

En conclusion, Antoine Tassart insiste sur la qualité de l’accompagnement par la frcuma des Hauts-de-France.

Avant la régionalisation, « nous avons connu quelques années difficiles dans le département avec une activité délaissée. Depuis que la frcuma est là, il y a une vraie dynamique qui s’est remise en place. Nous ne nous sentons plus tout seuls ! L’équipe est compétente et efficace dans son accompagnement. » ■

EN VRAI, BIEN VOUS CONNAÎTRE, C'EST VOUS PROPOSER DES SOLUTIONS ADAPTÉES À VOTRE ACTIVITÉ.

ASSURANCE AGRICOLE

Groupama partenaire
des CUMA des Hauts de France

groupama-agri.fr

Groupama Nord-Est

- Aisne
- Nord
- Pas-de-Calais

☎ 03 26 97 30 30

Groupama Paris Val de Loire

- Oise
- Somme

100%
avec les
AGRI
GroupamaAGRI
0969 365 600

* prix d'un appel local depuis un poste fixe



Groupama
la vraie vie s'assure ici

Groupama Nord-Est - Caisse Régionale d'Assurances Mutuelles Agricoles du Nord-Est - 2 rue Léon Patoux - 51686 Reims Cedex 2 - 383 987 625 RCS Reims.

Groupama Paris Val de Loire - Caisse Régionale d'Assurances Mutuelles Agricoles Paris Val de Loire - 60 bd Duhamel du Monceau - CS 10609 - 45166 Olivet Cedex - Siège social: 161 avenue Paul Vaillant-Couturier - 94250 Gentilly Cedex - 782 285 260 RCS Créteil.
Entreprises régies par le Code des assurances et soumises à l'Autorité de Contrôle Prudentiel et de Résolution située 61 rue Tailbout 75009 Paris. Document et visuels non contractuels - Avril

mai 2019 | Entraid | 31

FACILITER LE RENOUVELLEMENT DE VOTRE MATÉRIEL AGRICOLE.

**CRÉDIT, CRÉDIT-BAIL,
LOCATION FINANCIÈRE.**

Des solutions de financement adaptées
à votre projet, au sein de l'offre Agilor.

agilor
FINANCEMENT
DE MATÉRIEL



**Toute une banque
pour vous**