

# entraïd

ÉDITION **TARN-ET-GARONNE**

OCTOBRE 2018

**RENCONTRE**  
ON A COMMENCÉ  
À TRAVAILLER  
ENSEMBLE SUR NOS  
MOBYLETTES...

**MANAGEMENT**  
SE DÉLESTER  
DE L'ADMINISTRATIF



## Dynamique Cuma

**ÉQUIPEMENTS**  
MATÉRIELS TCS  
INNOVANTS

**LUZERNE**  
UN GUIDE PRATIQUE

**LES CUMA SE DONNENT  
RENDEZ-VOUS  
le 18 décembre 2018  
à Vazerac  
EN ASSEMBLÉE GÉNÉRALE**



**VOUS AVEZ DES TERRAINS À RÉHABILITER,  
OU DES PROJETS PHOTOVOLTAÏQUES À VENDRE , CONTACTEZ-NOUS !**



Vous êtes propriétaires de terrains à réhabiliter :

- Carrières
- Décharges
- Friches industrielles ou agricoles

Vous souhaitez vendre votre projet de centrale photovoltaïque :

- En développement
- À construire
- En exploitation



CONTACT

Tél. 05 53 77 97 48

photovoltaique@reden.solar

ZAC des Champs de Lescaze  
47130 Roquefort

<http://reden.solar/>

En partenariat avec

**MFservices**



**7726 S MASSEY FERGUSON**

**LE NOUVEAU MF 7700 S**  
140-280 CH | L'INVESTISSEMENT PROFITABLE

CONTACTEZ VOTRE CONCESSIONNAIRE MF POUR OBTENIR DE PLUS AMPLES INFORMATIONS !

**POUR UNE NOUVELLE GÉNÉRATION  
PAR MASSEY FERGUSON**

**AGRI QUERCY LOMAGNE**

2447 Ch. de la Fontaine • 82200 LIZAC • Tél. 05 63 04 06 23

**TESTAS & POPEK**  
Constructeurs



- Combilabour,
- Héli labour,
- Héli-express,
- décompacteur,
- extirpateur,
- cultivateur extensible
- chisel bi-lame,
- sous-soleuse,
- griffon,
- dérouleuse plastique,
- tunneuse de films plastiques,
- soulève plastiques,
- rouleaux : faca,
- hacheur,
- barre à picots,
- rebouche ornières,
- coupe racines,
- girobroyeur

**ETS TESTAS & POPEK**  
66, av. de Bordeaux - BP. 64 - 82403 VALENCE D'AGEN cedex  
Tél. 05 63 39 55 46 - Fax. 05 63 39 50 59

[www.testas.pro](http://www.testas.pro) **TESTAS**

# ÉDITO

Jean-Jacques Baravalle, président de la fédération des cuma du Tarn-et-Garonne.



L'agriculture en Tarn-et-Garonne subit toujours des évolutions majeures, dans tous ses secteurs d'activité (céréalière, arboricole, élevage). Suite à ces mutations, les agriculteurs doivent faire face à des difficultés, économiques mais aussi humaines. Depuis des décennies, les cuma sont un appui incontournable. Par la mutualisation du matériel, elles permettent à leurs adhérents de continuer à investir sur du matériel neuf et performant et à surmonter la hausse du prix du matériel agricole et de l'entretien.

Les difficultés du monde agricole ne sont pas seulement économiques. On constate ces dernières années, une baisse sensible du nombre d'adhérents dans nos cuma. Pourtant, l'intérêt du système cumiste n'est plus à démontrer. Il faut continuer à faire vivre ce système coopératif, en facilitant la transmission des responsabilités dans nos cuma, et en sensibilisant les jeunes agriculteurs et les agriculteurs de demain. La diminution du nombre d'adhérents est à conjurer avec celle du nombre d'exploitants agricoles. Pour autant, la taille des structures ne cesse de croître. Le besoin en main d'œuvre des exploitants grandit. Les cuma, par l'entraide et la mise à disposition de salariés, ont aussi un rôle à jouer auprès de leurs adhérents pour dépasser cette difficulté.

La fédération des cuma est quotidiennement aux côtés des cuma. Toujours disponible pour apporter son aide et son soutien aux cuma en recherche d'un appui technique, elle les accompagne dans le développement de nouveaux projets. Pour maintenir cette dynamique territoriale, il est important que les financeurs publics (Europe, Etat, Conseil régional, Conseil départemental) continuent à accompagner les cuma tarn-et-garonnaises. Pour pérenniser nos collectifs et maintenir cette dynamique, leur aide est incontournable. ■

# SOMMAIRE

## Gestion

- 05 | bien gérer sa cuma

## Rencontre

- 08 | on a commencé à travailler ensemble sur nos mobylettes...

## Culture

- 10 | luzerne, un guide pratique



## Management

- 13 | se délester de l'administratif

## Équipement

- 17 | matériels innovants pour les TCS

## Fédératif

- 18 | qui est qui ?

## DES RÉUNIONS DE SECTEURS EN NOVEMBRE

La fdcuma organise des réunions de secteur dans tout le département à partir de mi-novembre. N'hésitez pas à venir nombreux pour évoquer tout projet ou toute préoccupation. Contact et informations: 05 63 93 52 63. ■



Revue éditée par la SCIC Entraid, SA au capital de 45280 €. RCS : B333352888. Siège social 73, rue St-Brieuc, CS56520, 35065 Rennes cx. (0299546312) Siège administratif (0562191888) PDG et Directeur de la publication L. Vermeulen Directeur général délégué J. Monteil Directeur de la rédaction P. Criado - p.criado@entraid.com Directeur commercial et marketing G. Moro (0777661050) - g.moro@entraid.com Responsable marketing M. Fabre - m.fabre@entraid.com Chef d'édition Elise Poudevigne - e.poudevigne@entraid.com Ont participé à la rédaction de ce numéro: Clément Boggia, Laurence Bosc, Joris Salingardes, Elise Poudevigne Studio de fabrication D. Bucheron, I. Mayer, M.J. Milan, C. Tresin, M. Masson (0562191888) - studio.toulouse@entraid.com Promotion-Abonnement F. Cescato (0607225729), J. Bramardi (0562191888). Principaux actionnaires: Frcuma Ouest, Association des salariés, Fncuma, autres Frcuma et Fdcuma, Association des lecteurs. Impression Capitouls, 31130 Balma - Provenance papier: France - Fibres: 100% FSC® Mix - Empreinte carbone: 784kg CO<sub>2</sub>/t. Abonnement 1 an: 62,50 € - Tarif au N°: 8€. Toute reproduction interdite sans autorisation et mention d'origine. Toute reproduction interdite sans autorisation et mention d'origine.

www.entraid.com



# AGC AGRI-SUD

Association de Gestion et de Comptabilité

**AGENCE DE MONTAUBAN**  
625 CH DE LA FONTAINE  
82 000 MONTAUBAN

TEL : 05.63.91.94.18 - [www.agri-sud.fr](http://www.agri-sud.fr)

- COMPTABILITÉ
- FISCALITÉ
- JURIDIQUE
- SOCIAL
- FORMATION
- CONSEIL EN GESTION D'ENTREPRISE



**Groupama**  
la vraie vie s'assure ici

**EN VRAI,  
C'EST EN SE CONNAISSANT MIEUX QU'ON  
PREND LES BONNES DÉCISIONS.**

Solutions personnalisées et complètes pour les pros.

Un réseau de spécialistes agricoles,  
15 agences et 8 conseillers  
à votre service dans le Tarn et Garonne.

[www.groupama-agri.fr](http://www.groupama-agri.fr)

Groupama d'Oc - Caisse Régionale d'Assurances Mutuelles Agricoles d'Oc

**CEREALES • ENGRAIS • PHYTOS • SEMENCES**  
**EQUIPEMENTS • ALIMENTS DU BETAIL**  
20 dépôts de proximité

Nous accompagnons les Céréaliers, Arboriculteurs, Viticulteurs, Eleveurs, Maraîchers :

- Des conseils agronomiques personnalisés assurés par nos techniciens.
- Pour vos céréales et oléo-protéagineux, des offres d'achat régulièrement ajustées au prix du marché.
- Pour vos approvisionnements, des offres « mortes-saisons » à prix préférentiel.
- Des équipements étudiés selon vos besoins (palissage, filets paragrêle...).
- Des journées techniques pour partager nos connaissances et expériences.
- Des outils et essais innovants pour optimiser vos productions.

Tél. siège : 05 63 95 12 12 • Nos activités et services sur [www.qualisol.fr](http://www.qualisol.fr)



## ECOREGLAGE

VOTRE PULVE A CONTROLER ?

Vous désirez diagnostiquer votre appareil de traitement, n'hésitez plus ! Contactez-nous. Seul ou à plusieurs, une coopérative, organisme professionnel, CUMA, négociant...

**Organisons une journée ensemble !**

Pour prendre  
**RENDEZ-VOUS :**



Pensez à ECOREGLAGE !

- Tarn et Garonne / Lot :  
05 63 93 52 63  
ou 07 81 75 01 31
- Tarn :  
05 63 48 83 14  
ou 07 81 75 01 31
- Haute Garonne :  
06 88 46 86 82  
ou 07 81 75 01 31
- Aveyron :  
05 65 45 27 74

**Séchoir Mobile**  
Capacité de 8 à 39 m<sup>3</sup>

**Coupe Tournesol**  
avec **BROYEUR**  
6 et 7.40m

75 RD 820 (Ex RN 20) 31790 Saint-Jory  
Tél. : 05 34 27 38 27  
[info@dcma-dario.com](mailto:info@dcma-dario.com)

[www.afrfrance.fr](http://www.afrfrance.fr)

**BETTER** | **AFR**  
130 | 150 | 170 | **FRANCE**  
www.afrfrance.fr

# Bien gérer sa cuma

Depuis les années 30, les cuma prospèrent dans le paysage agricole français. Elles participent à la mécanisation des exploitations et augmentent leur compétitivité par la mutualisation des charges de mécanisation.

Par Joris Salingardes et Laurence Bosc

Les cuma sont des structures qui présentent des avantages qui leurs sont propres. Pour rappel, les cuma bénéficient d'exonérations, notamment fiscales :

- l'exonération d'impôt sur les sociétés (IS) pour les opérations effectuées avec les adhérents;
- l'exonération des cotisations foncières des entreprises (CFE);
- l'exonération des droits d'enregistrement;
- l'exonération de taxe foncière sur les propriétés bâties des bâtiments affectés de manière permanente et exclusive à un usage agricole;
- l'exonération de la taxe d'apprentissage.

Assurer la gestion de sa cuma n'est pas si facile. Parfois, ce n'est pas simple de maintenir des prix attractifs tout en restant en conformité avec les exigences légales. L'outil cuma pour rester performant doit se conformer à des règles, législatives et statutaires. Si la cuma ne tient pas compte de ces exigences, elle risque de perdre le bénéfice de ses avantages, voire même de remettre son existence en question.

## DES RÈGLES À RESPECTER

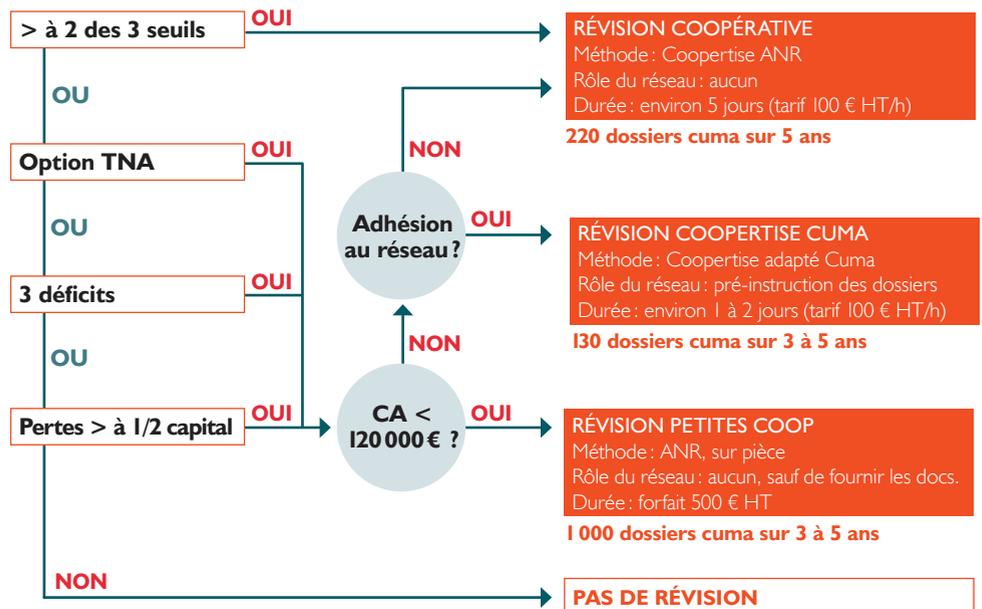
Le nouvel article R-525-9-1 du Code rural stipule que ces sociétés coopératives agricoles et leurs unions sont tenues de se soumettre à la révision coopérative lorsqu'elles dépassent deux des trois critères suivants sur un même exercice :

- 50 pour le nombre moyen d'associés;
- 2 000 000 € pour le montant HT du chiffre d'affaires réalisé;
- 1 000 000 € pour le total du bilan comptable.

La cuma devra aussi obligatoirement se soumettre à une révision si elle réalise trois exercices déficitaires consécutifs. Cette exigence est par ailleurs précisée dans les statuts types.

## SCHÉMA SIMPLIFIÉ DES PROCÉDURES DE RÉVISION APPLICABLE AU RÉSEAU CUMA

### SITUATION DE LA CUMA



taires consécutifs. Cette exigence est par ailleurs précisée dans les statuts types.

Ces nouvelles règles viennent élargir les cas de révision d'une cuma. Elles s'ajoutent aux précédentes règles que prévoyait le Code rural. Il y a révision de la cuma lorsque :

- les statuts de la cuma prévoient que des tiers non-associés puissent être admis à bénéficier des services de la cuma dans la limite de 20 % du chiffre d'affaires annuel;
- lors de la création de la cuma, au moment du dépôt de la demande d'agrément auprès du HCCA;
- la cuma revalorise son capital social;
- en cas de fusion ou scission entre coopératives.

En cas de non-respect de ces règles, la cuma s'expose à un contrôle, dit « révision coopérative ».

## LA RÉVISION COOPÉRATIVE

Le HCCA, par le biais de sa section de révision, définit les règles de révision et contrôle leur application. La mission de révision donne lieu à la rédaction d'un rapport par un réviseur agréé et nommé à cet effet par la cuma. Ce rapport doit ensuite faire l'objet d'un compte-rendu au conseil d'administration puis à une assemblée générale extraordinaire. La cuma doit ensuite mettre en place des mesures correctives. Elle dispose d'un délai de six mois à compter de l'assemblée générale extraordinaire, pour rétablir ●●●



**TADYS**

Votre spécialiste Travail du Sol, Broyage et Transport sur Réalville (82) à la sortie du péage de Caussade.

Profitez des offres d'Automne 2018

401, chemin de grezel  
82440 Réalville  
09 67 15 19 35 - 06 31 11 02 28  
tadys@tadys.fr / www.tadys.fr



**Le Campus Terre & Vie**

[Lycée Général et Technologique] [Lycée Professionnel]  
[CFA Agricole] [CFPPA] [2 exploitations agricoles]

6 centres au service de la formation

voie initiale  
apprentissage  
formation continue  
VAE

environnement commerce Machinisme agriculture horticulture services aux entreprises motoculture  
services à la personne arboriculture réglementation espaces verts

[Tractoriste] [Mécanique Agricole]  
[Maintenance en Motoculture]  
[CACES 1 et 8] [Certificat Individuel]  
[Conduite et Manipulation de mini-pelle, microtracteur, plateforme]

✓ Formations diplômantes ou qualifiantes  
✓ 4e et 3e de l'enseignement agricole/DIMA  
✓ CAP / BP / Bac Pro / BTSa / Licence Pro  
✓ Formations courtes thématiques

siège : EPLEFPA de Tarn et Garonne  
1915 route de Bordeaux - 82000 MONTAUBAN  
☎ 05 63 21 23 23  
✉ legta.montauban@educagri.fr  
[www.campusterrevie.org](http://www.campusterrevie.org)  
suivez-nous sur  et 



**OMGA**

**Organisme Mixte de Gestion Agréé DU TARN ET GARONNE**

- Aide à la gestion pour les artisans, commerçants, prestataires de service, agriculteurs, professions libérales
- Intérêt fiscal
- Formation

[www.cga82.com](http://www.cga82.com)

**05 63 63 62 10**  
Fax : 05 63 63 37 74  
66 impasse de Berlin - Albasud - 82000 Montauban



**cuma** 

**Drainage & Aménagement Rural**

**DRAINAGE ET AMÉNAGEMENT**

65 rue Henri Moissan  
81 000 Albi  
Tél. 05 63 77 01 30  
Fax 05 63 77 01 34  
cuma-drainage-81@orange.fr

[www.cuma-drainage-81.fr](http://www.cuma-drainage-81.fr)



**Garage TONIN**

**Agent Valtra**

Vente matériel neuf et occasion  
Réparations toutes marques  
Pièces détachées - Flexibles hydrauliques

82500 GARIÈS  
Tél. 05 63 02 36 16 / 06 73 48 89 32  
Fax : 05 63 65 28 61  
Email : toninagricole@wanadoo.fr



••• la situation. Si ces mesures ne sont pas appliquées, le HCCA prononcera des sanctions à l'encontre de la cuma, pouvant aller jusqu'au retrait d'agrément.

Suivant le critère à l'origine de la révision et suivant la taille de la cuma, la révision sera différente. Il existe trois types de révision, allant de la plus complète et complexe, à la plus simple :

- la révision coopérative ;
- la révision coopérative ;
- la révision de petite coopérative.

### LES PRATIQUES DE BONNE GESTION

Bien gérer sa cuma ce n'est pas seulement se conformer aux règles qui l'entourent. Il faut aussi arriver à respecter un bon équilibre financier. L'intérêt d'une cuma est de pouvoir faire bénéficier à ses adhérents du matériel performant, innovant et en bon état de marche, à moindre coût. Cependant, il y a des limites à ne pas franchir concernant l'attractivité du prix. En effet, à trop vouloir tirer les prix vers le bas, la cuma risque de voir sa trésorerie et ses ratios de santé financière dégradés.

Pour jauger leur état de santé économique et financier, les cuma peuvent et doivent se référer à des ratios. Les deux principaux étant :

- le ratio 'créances/chiffre d'affaires' < 1,8 renseigne sur la proportion de factures impayées (par les adhérents) à la cuma ;



© Laurent Dumont

- le ratio  $[(\text{autres réserves} + \text{ou- report à nouveau} + \text{ou- résultat}) / \text{réserves indisponibles}] * 100 < -30\%$  indique le taux d'amortissement des subventions pratiqué depuis sa création. Il est important de préciser qu'amortir ses subventions (déduire le montant des subventions perçues sur la factures des adhérents) est strictement interdit par la loi !

Afin de ne pas dégrader ces ratios, il

La gestion d'une cuma constitue un travail de précision et d'équilibre pour atteindre des ratios satisfaisants.

est important que la cuma veille à ce que tous les adhérents s'acquittent de leurs factures en temps et en heure. Il faut aussi qu'elle s'assure de bien calculer le prix de revient et de facturation de ses activités. En cas de doute, ou de besoin, la fdcuma est présente à vos côtés pour vous appuyer dans ces tâches importantes.

### EN CAS DE MAUVAISES PRATIQUES

Si la cuma a de mauvais ratios, elle ne pourra plus prétendre aux subventions régionales et européennes. De plus, la crédibilité de la coopérative auprès des organismes financiers sera entamée. Il sera donc plus difficile pour la cuma de contracter des emprunts et d'enrichir son parc matériel. L'ultime conséquence de cette mauvaise gestion est l'altération de la trésorerie de la cuma. Il est nécessaire pour toutes les structures de préserver leur trésorerie à un niveau dit « sain ». Sinon la coopérative devra faire face à des difficultés pour rembourser ses dettes financières (emprunts), ses dettes d'exploitations (factures de fournisseurs et diverses charges) mais aussi pour rembourser le capital social à ses adhérents. ■



## UNISERVICE

**BATIMENTS EN KIT**

DEPUIS 30 ANS



# CHARPENTE COUVERTURE BARDAGE

**Tél. : 05 65 81 29 66**

ECONOMIQUE • ESTHETIQUE • DURABLE • SIMPLE

[www.batiments-kit-uniservice.com](http://www.batiments-kit-uniservice.com)

POSSIBILITÉ DE MONTAGE | GARANTIE DECENNALE | ELEVAGES | VITICOLE | STOCKAGE | PME-PMI | CHEVAL

# On a commencé à travailler

« Individualistes », « peu engagés », « consommateurs »... Il ne pleut pas que des compliments sur les agriculteurs des nouvelles générations. A la cuma du Centre et du Rieutord, Christian Rouchy vient pourtant de transmettre sa responsabilité de président à une bande de trentenaires pas empotés.

Par Elise Poudevigne

L'affaire était mal engagée : le président de la cuma, qui s'en occupait depuis 42 ans (!), seulement secondé par son trésorier, avait demandé un remplaçant à trois reprises lors des assemblées générales. Pas de réponse, malgré la présence de trentenaires au bureau, rentrés quelques années auparavant en tant qu'administrateurs.

Il s'appuie alors sur Léa Sabary, animatrice à la fédération des cuma, qui lui propose un audit du groupe sur cette question. Ce type d'audit dédié aux cuma, appelé « DiNA » - Dispositif national d'accompagnement des cuma - permet de financer un temps d'animation dédié à réfléchir sur le fonctionnement de la cuma. Une séquence qui a permis de lister les responsabilités dans cette cuma qui s'était agrandie au fil du temps.

## DIPLOMATIE

Quand Christian Rouchy avait pris la présidence, il n'y avait que 14 adhérents à gérer. Mais la cuma voisine, celle du Rieutord, comptait davantage d'agriculteurs adhérents, dont une partie était impliquée dans les deux structures. « C'était sans doute une erreur au départ de créer deux cuma sur ce petit territoire », glisse-t-il. Au fil du temps, les sensibilités locales s'adoucissent, le contexte se durcit aussi. Les présidents amènent tout doucement au rapprochement des deux structures, puis à la fusion en 1995.

Une affaire qui a demandé non seulement de la patience, mais aussi du tact et de la diplomatie. « Chaque cuma possédait sa propre moissonneuse-batteuse, raconte Christian Rouchy. Un jour, avant



le rapprochement, j'ai proposé un seul chauffeur pour ces deux machines. Ça a été le tollé!»

Mais pour rationaliser l'activité et maintenir prix et performance, les présidents persistent et décident sur quelques années de tableer sur l'intercuma entre les deux groupes pour une épareuse et une moissonneuse-batteuse communes. Viendra ensuite la construction d'un hangar, toujours en intercuma.

S'ensuivra logiquement la fusion des deux cuma au départ en retraite d'André Enjalbert, président de la cuma du Rieutord. Prudents, les deux hommes avaient décidé d'inclure les deux noms, « Centre », et « Rieutord » dans celui de la nouvelle entité. Et voilà Christian Rouchy

président d'une cuma regroupant une centaine d'adhérents, 85 activités, 160 matériels et 125 000 € de chiffre d'affaires. Claude Laflorientie l'appuie alors à la trésorerie et Dominique Alzonne à l'entretien du matériel.

Constat de Léa Sabary : le manque d'enthousiasme pour reprendre le mandat de président est logique. « Tout, y compris la gestion des matériels, reposait sur trois personnes. Cela, additionné au fait que le prochain président risquait d'en prendre, comme Christian Rouchy, pour 42 ans... ça pouvait faire peur! » Le DiNA a permis de prendre le recul nécessaire pour dresser la liste des tâches, et ensuite rebattre les cartes, diviser et réorganiser les responsabilités.

# ensemble sur nos mobylettes

De g. à dr. : Stéphane Mourgues, responsable de la moissonneuse, Franck Cahors, trésorier, Régis Buzenac, tout nouveau président de la cuma du Centre et du Rieutord et Christian Rouchy, son prédécesseur.



Une possibilité attrapée au vol par le groupe d'agriculteurs plus jeunes, déjà administrateurs. Une petite réunion plus tard, et le tour est joué : « Régis a réparti les tâches », résume le trésorier, Franck Cahors, d'un ton faussement résigné. « Oui, il a fait le noyau dur à lui tout seul », renchérit en riant Stéphane Mourgues, aujourd'hui responsable de la moissonneuse-batteuse. « Mais on a gagné du temps grâce à lui » ajoute-t-il, plus sérieux. « J'ai peut-être été un peu vite, concède Régis Buzenac, président de la cuma depuis juin 2018. Certains, - du coin de l'œil il surveille le trésorier - m'ont ironiquement remercié de les avoir prévenus. » Ils rient tous trois franchement, avec Christian Rouchy.

## UN NOUVEAU CONTEXTE

Régis Buzenac peut désormais compter sur un trésorier, une secrétaire qui assure aussi la comptabilité, et des responsables matériels chargés de l'entretien des machines pour les plus grosses activités.

L'équipe s'est appliquée à récupérer toutes les créances, parfois anciennes, « même si, précise Christian Rouchy, ce travail avait déjà été bien entamé pour leur remettre une cuma en ordre de marche. » Pendant tout son mandat, l'ancien président a défendu une prise en compte des sensibilités et des situations pour faire du sur-mesure. Lors de l'assemblée générale de la fdcuma82, avec les nouveaux venus, il avait présenté leur travail sur la transmission des responsabilités, en soulignant que « savoir écouter est la principale qualité d'un responsable de cuma. »

S'ils ont reçu le message, les nouveaux responsables n'en prônent pas moins une approche plus « musclée », sans doute parce qu'ils évoluent dans un contexte difficile

priorité à un service performant aux adhérents - restent bien vivants. A la différence qu'aujourd'hui, ces principes sont portés par une équipe. Président et trésorier relancent en commun les retardataires, proposent des échéanciers et surveillent leurs ouailles, et leurs matériels - comme le lait sur le feu. Mais cette cohésion existait avant : « on est une bande de copains, reconnaissent-ils. On a commencé en réparant nos mobylettes ensemble. »

« Je me dis que c'est bien. J'ai souvent été seul pour récupérer les impayés, et dans ce cas, on se sent démuné. C'est ce qui m'a manqué. Si les adhérents voient une équipe solidaire, ils acceptent plus facilement les règles » souligne Christian Rouchy, l'ancien président.

## DE BEAUX PROJETS

Les nouveaux responsables se projettent aussi, même si, préviennent-ils, « tant qu'un outil ne sera pas amorti, on ne réinvestira pas. » Ils envisagent aujourd'hui d'investir dans un cueilleur polyvalent à

“ Si les adhérents voient une équipe solidaire, ils acceptent plus facilement les règles ”

dès leur installation. « C'est la survie des exploitations qui est en jeu », précise Régis Buzenac, que l'on sent bouillonner.

« C'est pareil pour la cuma ! Nous ne pouvons pas faire la banque pour les adhérents. Notre politique, depuis toujours, c'est le meilleur tarif. Maintenant, soit les adhérents l'acceptent et jouent le jeu, soit ils vont voir ailleurs, où c'est en général plus cher, et ils n'ont pas leur mot à dire. Parce qu'à la cuma, et c'est important, les adhérents ont la parole. »

## COHÉSION DES RESPONSABLES

C'est peut-être le fil rouge de cette transmission réussie : les principes coopératifs - la parole, le vote, la

60 cm en revendant un cueilleur à tournesol. Autre évolution lourde : l'embauche d'un salarié en groupe-ment d'employeurs, pour conduire et entretenir les matériels, mais aussi pour soulager les adhérents en le mettant à disposition sur les exploitations.

Un très beau projet, dans ce secteur où c'est la problématique du manque de main d'œuvre - saisonnière et familiale - qui a conduit les exploitations à délaisser l'arboriculture pour privilégier la polyculture-élevage, « où l'on peut tout faire tout seul ». La cuma a donc tout son rôle pour consolider ces exploitations et essayer, justement, de sortir du « tout faire tout seul ». ■

# Guide pratique pou

Les fédérations de cuma du Tarn-et-Garonne et du Lot organisaient en septembre deux journées dédiées à la culture de la luzerne. Un sujet mobilisateur puisqu'une soixantaine de professionnels ont fait le déplacement à Bioule (82) et Baladou (46).

Par Elise Poudevigne



La luzerne fait partie des cultures qui font rêver : elle constitue une excellente tête de rotation pour les céréaliers, recherchée aussi par les éleveurs en quête d'autonomie alimentaire et protéique. La liste de ses bénéfices est longue (cf. tableau)... et contrebalancée par quelques obstacles importants : des opérations d'implantation, de récolte et de conservation délicates. Et un temps de travail augmenté, notamment en raison des coupes. Pour se rassurer sur ces opérations, un point avec des spécialistes, Ingrid Barrier, conseillère agronomie grandes cultures - agriculture biologique à la Chambre d'agriculture du Tarn-et-Garonne.



Ingrid Barrier, conseillère agronomie grandes cultures - agriculture biologique à la Chambre d'agriculture du Tarn-et-Garonne.

culture biologique à la Chambre d'agriculture du Tarn-et-Garonne, et Antoine Bedel, chef de produit chez Caussade Semences, ainsi que le guide Entraïd «*Luzerne : de la culture à la récolte*».

## AVANT LE SEMIS

Ne pas hésiter à faire analyser le potentiel de ses parcelles, et notamment l'équilibre potassium/magnésium, et les oligo-éléments, pour ajuster sa fertilisation.

Sans expérience, le plus prudent est de commencer par se faire la main sur 4 ou 5 ha.

Eviter les précédents traités aux herbicides rémanents (type

Cette « université aux champs » sous un barnum, a permis aux participants de poser toutes leurs questions. Ce type de journée permet un accès privilégié et personnalisé aux experts.

sulfonylurées).

La luzerne demande un peu d'attention avant l'implantation : un sol non compacté - sinon elle végètera -, un lit de semences prêt pour ses toutes petites graines (à moins de semer sous couvert).

## DES SEMENCES TYPÉES

Il existe deux grands types de luzerne : les types nord ou «*flamands*», dotés d'indices de dormance élevés, et les types sud ou «*méditerranéens*», qui ont des pé-

# ur la luzerne



## POINTS FORTS

## POINTS FAIBLES

### POUR TOUS, CÉRÉALIER ET ÉLEVEUR

- Productive
- Enracinement profond favorisant la microfaune du sol
- Apport en MO au retournement
- Pas de fertilisation azotée
- Restitution de l'azote à la culture suivante
- Excellente valorisation de l'irrigation
- Etouffe de nombreuses adventices le temps de son implantation (vivaces)
- Économique en insecticides et fongicides
- Bonne pérennité

- Insister sur la fertilisation en P, K et CaO
- Implantation, récolte et conservation délicates

### POUR LES ÉLEVEURS

- Production étalée
- Fourrage riche en fibres longues
- Complément idéal pour les rations riches en énergie / amélioration de la digestibilité globale
- Moins de tourteaux grâce à une production de protéines locales (x 2,5 MAT mais ensilage)
- Production fourragère estivale (jusqu'à 40°C)
- Excellent appétence
- Richesse en minéraux, oligo-éléments, oméga 3
- Bonne pérennité (jusqu'à 5 ans)

- Faible valeur UF des unités récoltées
- Augmentation du temps de travail (lié aux récoltes)

Source : Chambre d'agriculture du Tarn-et-Garonne

riodes de dormance plus courtes. Le choix se fait selon le climat et le système. Dans le sud de la France, on peut imaginer 4 fauches avec un type nord, et 5 avec un type sud. Les types nord, plus compactes, sont plus riches en protéines. La recherche variétale commence à rattraper son retard sur les types sud, en raison du changement climatique notamment. Les mélanges fourragers associent de plus en plus différents types de dormance pour mutualiser les bénéfices et temporiser les risques.

## MALADIES ET RAVAGEURS

La plupart des maladies et rava-



Antoine Bedel, chef de produit chez Caussade Semences.

geurs peuvent être contrôlés avec des semences certifiées sur lesquelles les semenciers travaillent les résistances en profondeur (d'autant plus amorties que la luzernière est pérenne). Les fauches permettent en complément de bien contrôler ces aspects. Même si les références bibliographiques préconisent davantage, dans la pratique (sauf maladie), on peut laisser s'écouler seulement deux ans entre deux cultures de luzerne. L'inoculation, avec le rhizobium attitré de la luzerne (*Rhizobium meliloti*) est conseillée dans les parcelles n'ayant pas reçu de luzerne

depuis au moins 10 ans ou dans les sols à pH inférieur à 6. L'opération d'imbibition des semences doit s'effectuer à l'ombre et le semis intervenir une fois les semences sèches. L'établissement des symbioses peut ralentir un peu l'implantation.

## L'IMPLANTATION

Pour le développement des plantes, il est moins risqué de semer au printemps (février - mars) plutôt qu'à l'automne. Dans ce dernier cas, il faut que les plantes aient atteint le stade trifolié avant les premiers gels. On va rouler pour bien rappuyer, sauf en sols limoneux (risque de croûte de battance). ●●●

●●● Il est aussi possible de semer sous couvert. Le rendement sera d'ailleurs meilleur si le semis sous couvert est maîtrisé. Certains éleveurs ont l'habitude de semer sous couvert au printemps, voire dans les céréales. Il peut être parfois délicat d'optimiser à la fois la luzerne et la plante « abris », et cela peut aussi compliquer le désherbage.

Les PMG peuvent varier de plus ou moins 20 %. En tenir compte pour atteindre la densité préconisée (environ 900 grains / m<sup>2</sup>).

Quelles que soient les modalités du semis, s'il est réussi, la plante rendra ce travail au centuple avec des racines-pivot qui peuvent s'enfoncer de 2... à 10 mètres !

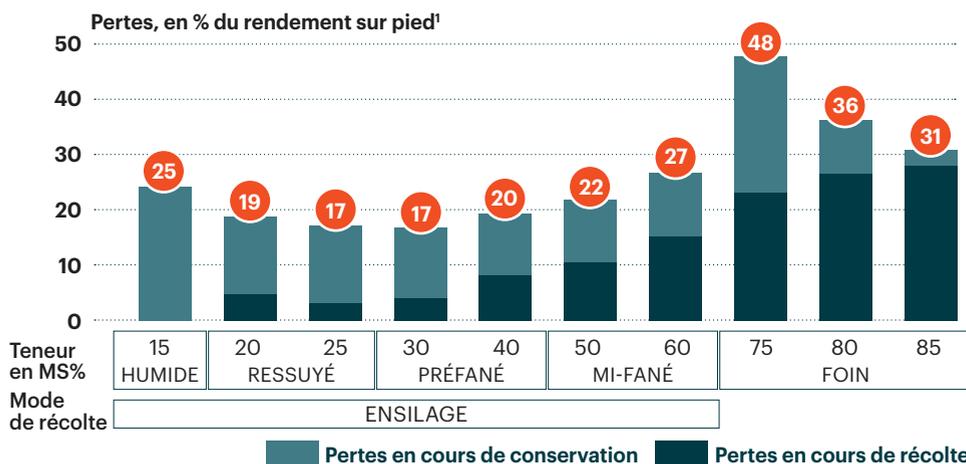
### SENSIBLE AUX ADVENTICES

La luzerne lève vite en conditions favorables et se développe ensuite lentement; elle reste donc sensible à la concurrence des adventices. On peut intervenir un peu en désherbage: pour les semis sur sols nus, à partir du stade '3 feuilles trifoliées' et sur luzerne installée, en fin de repos végétatif, chaque hiver. Attention notamment au rumex, plante compagne de la luzerne. Le désherbage mécanique fonctionne également bien sur cette culture.

### RÉCOLTE ET QUALITÉ

Si l'on souhaite privilégier la qualité, il faut faucher tous les 30 jours, en prenant soin de laisser fleurir

## LES PERTES VARIENT EN FONCTION DU MODE DE RÉCOLTE



(1) En conditions normales de récolte



Les types « nord » ont des indices de dormance élevés, et les types « sud » des périodes de dormance plus courtes.



Vérifier la présence et l'activité des nodosités en détarrant des racines délicatement pour garder les nodosités: si l'intérieur des nodosités est rosé, cela signifie qu'elles fonctionnent bien.

la luzerne au moins une fois sur la campagne pour qu'elle puisse constituer des réserves et passer l'hiver sans dommage, préservant ainsi la pérennité de la luzernière. Si l'on souhaite obtenir le meilleur rapport qualité/rendement, il faut alors laisser entre 35 et 40 jours entre deux fauches. Au-delà, les plantes présentent trop de fibres. Les experts préconisent une fauche haute, comprise entre 7 et 10 cm.

### CONSERVATION DÉLICATE

La conservation est délicate, en particulier pour l'ensilage, car la luzerne est pauvre en sucre et s'acidifie peu. D'où l'utilisation de conservateurs. Il existe des conservateurs biologiques, qui peuvent aussi être utilisés sur le foin et préservent l'appétence. ■

N°1 du chauffage au bois de 2 kW à 6x330 kW

## Chaudières à bois

**GRANULÉS | BÛCHES | BOIS DÉCHIQUETÉ**

**HARGASSNER**  
France SUD-OUEST

Visite de chaufferie sur simple demande

**Tél. 0 672 696 960**  
guillaume.bertrand@hargassner-france.com  
[www.hargassner.fr](http://www.hargassner.fr)

# Se délester de l'administratif

Quelques fédérations de cuma ont créé des services de secrétariat partagé, pour soulager les responsables de cuma du temps dédié aux tâches administratives. La fédération Béarn - Landes - Pays Basque, à travers son groupement d'employeurs, propose aujourd'hui d'étendre ce service aux exploitations des agriculteurs adhérents.

Par Elise Poudevigne

**A**ujourd'hui, je passe 50% de mon temps à réaliser des tâches administratives, et cette proportion devrait augmenter.» David Ducourneau, à l'image de beaucoup d'agriculteurs, passe plus de temps armé d'un téléphone et d'un ordinateur que dans ses champs.

En gaec à trois associés, il produit du tournesol semence, un peu de maïs semence, du pop-corn et du maïs grain, mais surtout des asperges. « Cette production représente 80% de notre chiffre d'affaires », sous IGP et cahier des charges strict issu de la grande distribution européenne... nécessitant donc des opérations d'enregistrement incessantes. D'autant plus que les associés, qui souhaitent connaître précisément leurs marges nettes sur chaque produit, mettent en œuvre une comptabilité analytique poussée.

La barque est chargée du côté social également. Si la cuma de Saint-Martin-d'Oney, à laquelle David Ducourneau adhère, dispose des chaînes de lavage, triage et conditionnement des asperges, les exploitations des adhérents portent chaque année l'embauche d'une soixantaine de saisonniers, sous forme TESA, pour réaliser ces opérations.

David Ducourneau a donc sollicité le service de secrétariat partagé de la fédération des cuma Landes - Béarn - Pays Basque dès qu'il en a entendu parler, en adhérant au groupement d'employeurs, pour embaucher Emilie Lataste pour la cuma, mais



aussi sur son exploitation à hauteur d'une demi-journée par semaine.

## EFFICACITÉ ET CONFORT

Gros changement dans l'organisation pour les associés du gaec. « Emilie totalise deux jours de présence par mois sur notre exploitation, mais le travail qu'elle effectue nous prenait beaucoup plus de temps. Il s'agissait, pour nous, de petites tâches diffuses, chronophages. Concrètement, nous ne traitons plus que les urgences. Et nous lui laissons tout le reste. Cela engendre une façon de gérer l'entreprise complètement différente. Nous avons réorganisé les réunions du gaec, lesquelles sont aussi devenues plus formelles et efficaces. Cela nous amène énormément de confort au quotidien, pour un coût oscillant entre

## LES MISSIONS D'ÉMILIE

- Emission / Suivi des règlements des factures.
- Classement des documents. Suivi et gestion de la trésorerie.
- Relances / paiements. Création de supports informatiques.
- Saisie des factures et des relevés de banque.
- Saisie dans le logiciel de suivi technique Mesp@rcelles.
- En développement : communication interne dans les cuma.

Emilie Lataste, entourée par le salarié mécanicien de la cuma du Vignau et par Vincent Fantin, au premier plan, trésorier de la cuma du Vignau.

400 et 500 € par mois.»

Du côté des cuma, « c'est simple, Emilie fait tout ce que je faisais avant, mis à part signer les chèques », résume Vincent Fantin, trésorier de la cuma du Vignau et du groupement d'employeurs des Trois Cuma du Basque (regroupant quatre cuma, une ASA et une dizaine d'exploitants) où la secrétaire officie un jour par semaine. La cuma du Vignau, et par ●●●

●●● extension le groupement d'employeurs, possèdent déjà un hangar dans lequel travaille un salarié mécanicien. Mais la présence d'Emilie, le jeudi, permet d'animer encore davantage le hangar, où les adhérents viennent déposer des documents et discuter. Elle renforce ce lieu de vie au sein du hangar de la cuma. «*Je ne me déplace plus systématiquement le jeudi, mais je passe au moins un coup de fil*», pour faire le point, indique le trésorier. «*Et moi, je fournis chaque semaine un tableau de bord de suivi*», complète Emilie Lataste. «*S'il y a un souci, par exemple sur un règlement, un remboursement de capital social, Emilie nous interpelle*, précise Vincent Fantin. *Du coup, nous sommes moins stressés, nous n'avons plus besoin d'appeler les adhérents pour les affaires courantes*», pointe-t-il. Un fonctionnement qui rend les mandats de responsables de cuma beaucoup plus transmissibles, à la fois en termes de charge, de temps à consacrer et d'organisation : le jour venu, il suffira de préciser au nouveau trésorier les modalités de fonctionnement avec Emilie.

### A COÛT ÉGAL, DES GAINS DE TEMPS

Au niveau de la cuma, «*à moyen terme, les économies générées par le travail d'Emilie ont été compensées par le temps qu'elle nous a permis de gagner*», témoigne Vincent Fantin. Les indemnités des responsables ont diminué (de 250 € chacun), puisqu'ils

consacrent moins de temps à la cuma. Par exemple, les responsables matériels passaient trois soirées complètes en fin d'année à «*éprouer*» les carnets de travaux pour élaborer les tarifs et facturer. «*Aujourd'hui, je prépare les totaux d'heures d'utilisation pour chaque outil*, précise Emilie, *avant d'effectuer la saisie de ces unités dans NeoCuma. Cela évite au trésorier de se déplacer à la fédération pour cette opération.*»

Une partie de la facture à l'association de gestion et de comptabilité (AGC Cuma d'Aquitaine) est également moindre, puisque le travail de saisie est déjà fait. «*Emilie assume certes une mission de secrétaire*, précise Edwige Bento, chargée de l'emploi au sein de la fédération des cuma Béarn - Landes - Pays Basque, *mais elle va plus loin en saisissant les factures et les relevés de banque. Cette mission spécifique fait l'objet d'une tarification spécifique de 'saisie d'aide-comptable', à mi-chemin entre le travail de secrétaire et le travail d'une comptable de l'AGC.*» Autre bonus : la diminution de la «*charge mentale*» du trésorier que constitue le suivi des impayés. Dans cette configuration, c'est l'équipe de la fédération, à laquelle est rattaché le groupement d'employeur, qui gère le poste d'Emilie. Mais dans le cadre d'un groupement d'employeurs, chaque employeur adhérent reste responsable de la définition des missions et des conditions d'exécution du travail qu'il fournit à Emilie. ■

## LA RESPONSABILITÉ, SUJET CRUCIAL

**Il existe un panel de solutions très large pour faire appel à une secrétaire de cuma, mais aussi très variable d'un territoire à l'autre, soulignait Gilles Picard, directeur de l'AGC des cuma de l'Ouest, lors du congrès des fédérations le 30 mai à Paris. Du côté des responsables de cuma, les besoins peuvent se situer sur un simple appui à de la saisie administrative, jusqu'à la prise en main complète de l'animation de la cuma dans certains groupes très développés. Le degré d'autonomie, le temps de travail, les responsabilités et le salaire ne sont bien entendu pas les mêmes. Les fédérations participantes ont appelé à la vigilance : missions et limites doivent être bien claires pour tous. Nombre d'entre eux citent des cas de salarié(e)s particulièrement impliqués sur lesquels les responsables finissent par se reposer complètement, sans mandat clair. Se profile alors un gros problème de responsabilité, sans parler du management du (ou des) salarié qui contrôle toute l'activité de la cuma. A été pointé aussi la nécessité de faire évoluer les compétences des salariés sur ce type de postes (formation notamment) pour pouvoir les faire gagner en efficacité au gré des avancées technologiques. ■**

## EN CHIFFRES

- Droit d'entrée : 250 € par structure
- Secrétariat : 14,50 €/h
- Aide à la compta (saisie des factures et relevés de banque) : 29 €/h

## UN LARGE PANEL DE SOLUTIONS

### POUR LA CUMA UNIQUEMENT

Un(e) secrétaire directement embauché par une cuma

### EXEMPLES

Sur tout le territoire

**Un(e) secrétaire embauchée par plusieurs cuma adhérentes, soit à un groupement d'employeurs, soit à une Union de cuma (coopérative)**

Ouest'Anim (Union de cuma) en Vendée et Loire-Atlantique

Un(e) secrétaire de la fédération de proximité des cuma qui effectue des prestations à distance pour les cuma

Fédération des cuma de l'Yonne

**Un(e) secrétaire de la fédération de proximité des cuma qui effectue des prestations à domicile pour les cuma**

Service de la fédération de cuma Bretagne-Ile Armor

Un(e) secrétaire d'une structure annexe à la fédération de proximité des cuma (une association, un groupement d'employeurs) qui effectue des prestations sur place pour les cuma

Association cuma Normandie Service

### POUR LA CUMA ET LES EXPLOITATIONS DES ADHÉRENTS

**Un(e) secrétaire embauchée par la branche groupement d'employeurs d'une cuma, à laquelle adhèrent les adhérents**

Un(e) secrétaire d'une structure annexe à la fédération de proximité des cuma (SAS, GE), à laquelle adhèrent les cuma et/ou les adhérents

GE porté par la fédération des cuma Landes-Béarn-Pays Basque

# DARROUX

Rue Carnot - Dépôt ZI Nord  
Montauban - 05 63 03 43 80

- Tracteurs
- Presses
- Plateformes
- Atomiseurs
- Pulvérisateurs
- Charrues
- Disques
- Tondeuses

PIÈCES  
DÉTACHÉES  
SAV - CRÉDITS  
DÉMONSTRATION



CONTRÔLES  
EMPLOYEURS DE MAIN-D'ŒUVRE  
AGGÈS AU FONCIER  
RETRAITES  
GESTION DE L'EAU  
INSTALLATION  
PRIX RÉMUNÉRATEURS  
AGRICULTEURS EN DIFFICULTÉ  
SHARKA

*La CR est sur tous les fronts !*

Contact : 06.71.28.05.87

*Défendre notre passion*  
*Vivre de notre métier*



NORD  
MIDI-PYRÉNÉES  
banque & assurances

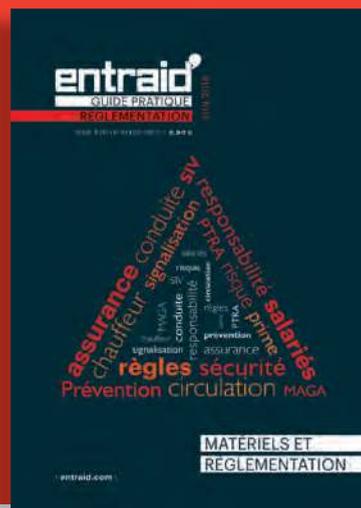
Partenaire des CUMA

## GUIDE PRATIQUE

# Matériels et réglementation

AU SOMMAIRE

CONDUITE  
RÉGLEMENTATION ET SÉCURITÉ  
RESPONSABILITÉS ET ASSURANCES  
RÉGLEMENTATIONS PARTICULIÈRES



PRIX PUBLIC : 9,90 € TTC FRAIS DE PORT COMPRIS

### BON DE COMMANDE

Nom : ..... Prénom : .....

Adresse : .....

Nom de cuma (ou institution) : .....

Tél : ..... Mel : ..... @ .....

Nb d'exemplaires : ..... x 9,90 € TOTAL : ..... €

À RETOURNER À ENTRAID'  
Maison de la Coopération  
2 allée Daniel Brisebois  
31320 Auzeville Tolosane



Ce guide est aussi disponible sur la boutique Entraid' <http://boutique.entraid.com/> © 05 62 19 18 88 - Fax 05 62 19 18 87

# Jeantil

Gamme leader :

Elevage, Epannage, Transport

Leading range : Livestock, Spreading, Transport

Innovation

Jeantil  
Automatic Feeding



L'efficacité dans tous les produits



La distribution de précision



Précision et régularité certifiées

new design



À la pointe de la technologie



Transporter et décharger en toute sécurité



Performance et polyvalence

Rue de la Tertrais - Z.I. De la Hautière - CS 29007 - 35590 L'HERMITAGE  
Tél. : 02 99 64 04 04 - Fax : 02 99 64 19 56 - e-mail : jeantil@jeantil.com



www.jeantil.com

# entraid

**A PLUSIEURS  
C'EST MOINS CHER**

TARIF PAR ABONNEMENT

Nombre d'abonnements	1 an	2 ans
1 à 3	66 €	128 €
4 à 9	63 €	121 €
10 à 15	56 €	107 €
+ de 15	52 €	85 €

Tarifs unitaires TTC (TVA 2,1 %) valables jusqu'au 31/12/2018

## ABONNEZ-VOUS

Nom .....

Prénom .....

Adresse .....

Code postal ..... Ville .....

Téléphone (obligatoire)..... E-mail .....

Je souhaite recevoir :  la newsletter Entraid'  les informations partenaires

*Pour les abonnements multiples, indiquer le nom du collecteur et joindre la liste des abonnés sur feuille libre.*

Règlement par chèque bancaire à l'ordre d'Entraid', à joindre à votre courrier

Virement bancaire : Crédit Mutuel FR76 1027 8022 2000 0203 3410 163

**ENTRAID'**

Maison de la Coopération  
2 allée Daniel Brisebois  
31320 Auzeville Tolosane  
Tél. 05 62 19 18 88

x  =  €

Nb d'abonnements  
souscrits

Tarif d'abonnement

Montant versé

N° d'agrément de la cuma

Signature

# 5 matériels innovants

Parmi les investissements en matériels les plus récents dans le Tarn-et-Garonne et le Lot, voici 5 matériels utilisés en techniques culturales simplifiées.

Par ?????

## SEMOIR SEMIS DIRECT SEMBRADORAS GIL AIRSEM XLC-D

- Cuma de Saint-Cirq
- 9 adhérents engagés
- Prix d'achat: 61 000 € HT
- Activité annuelle: 300 ha évolutifs à 500 ha
- Prix facturé: environ 25 €/ha
- Largeur de travail 4 m, 2 trémies (2 350 l d'engrais, 3 650 l de semences), 22 disques indépendants, adaptable en 5 m



+	POINTS FORTS	À AMÉLIORER	-
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Bonne qualité de semis derrière le maïs</li> <li>• Disques de semis adaptés au rechargement de prairie</li> <li>• Groupe de 9 adhérents qui peuvent échanger sur leurs pratiques</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Longueur</li> </ul>	

## SEMOIR SEMIS DIRECT AGUIRRE TD600

- Cuma de Lendou
- 5 adhérents engagés
- Prix d'achat: 28 000 € HT
- Activité annuelle: 505 ha (base de facturation sur SAU totale des exploitations)
- Prix facturé: 6 €/ha
- Largeur de travail 6 m, 3 trémies, 42 dents, sécurité non stop ressort à 160 kg, distribution mécanique



+	POINTS FORTS	À AMÉLIORER	-
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Polyvalence de travail (reprise sur labour ou sol non travaillé)</li> <li>• Largeur de travail</li> <li>• Poids léger</li> <li>• Prix attractif</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Dents non adaptées à la recharge de prairie</li> </ul>	

## BINEUSE CARRÉ ECONET FRONTALE 7 RANGS

- Cuma de Pountarras
- 5 adhérents engagés
- Prix d'achat: 16 000 € HT
- Activité annuelle: 209 ha (base de facturation sur SAU totale des exploitations)
- Prix facturé: environ 13 €/ha
- 8 dents, options doigt kress caoutchouc diamètre 360 mm, disques déchaussages rangs extérieurs



+	POINTS FORTS	À AMÉLIORER	-
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Prix attractif (devis comparatifs à plus de 20 000 € pour mêmes options)</li> <li>• Confort d'utilisation (frontale)</li> <li>• Réglages simples</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Montage châssis différent selon type de socs (doigt Kress)</li> </ul>	

## HOUE ROTATIVE MORO PIETRO

- Cuma des Granges
- 4 adhérents engagés (conversion partielle en bio)
- Prix d'achat: 9 500 € HT
- Activité annuelle: 70 ha
- Prix facturé: environ 15 €/ha
- Largeur de travail 4,50 m, 27 doubles houes, bras indépendants



+	POINTS FORTS	À AMÉLIORER	-
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Débit de chantier (jusqu'à 6 ha/h)</li> <li>• Demande peu de puissance de traction</li> <li>• Réglages simples</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Conditions d'intervention à maîtriser</li> <li>• Travail qui devra être complétement par une herse étrille</li> </ul>	

## HERSE ETRILLE EINBOCK AEROSTAR 1200

- Cuma des Granges
- 5 adhérents engagés (conversion partielle en bio)
- Prix d'achat: 10 000 € HT
- Activité annuelle: 70 ha
- Prix facturé: environ 15 €/ha
- Largeur de travail 12 m, 480 dents



+	POINTS FORTS	À AMÉLIORER	-
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Demande peu de puissance de traction</li> <li>• Réglages simples</li> </ul>	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Sur terre boulbène (mélange argile et sable), effet de lissage</li> <li>• Travail complémentaire à une houe rotative</li> </ul>	

# Qui est qui ?

Les administrateurs de la fdcuma du Tarn-et-Garonne, répartis sur le territoire, sont vos interlocuteurs privilégiés. A leurs côtés, une équipe fédérative renouvelée se tient à votre disposition. Trombinoscope.

Par Joris Salingardes

## LES ADMINISTRATEURS DE LA FÉDÉRATION

The map shows the following regions and their administrators:

- Montaigu-de-Quey:** Christophe Balleisio, administrateur.
- Montpezat-de-Quey:** Joël Bédé, trésorier.
- Caylus:** Pascal Mas, secrétaire.
- Lafrançaise:** Rémi Nocquard, vice-président.
- CASTELSARRASIN:** Jean-Jacques Baravalle, président.
- MONTAUBAN:** Francis Piatat, administrateur.

## L'ÉQUIPE DE LA FÉDÉRATION

• Depuis le 1<sup>er</sup> janvier 2017, **Léa Sabary** a succédé à Bastien Cler à la direction de la fdcuma. En plus de sa mission d'animation et de conseil auprès des cuma, elle gère les relations avec les organismes professionnels, les collectivités. En plus de cela, elle met son savoir-faire et son sens du relationnel au service de la fédération pour manager une équipe de 7 personnes. Devenue maman en juillet 2018, elle reprendra ses fonctions début novembre.



• **Clément Boggia** est animateur machinisme. Il intervient auprès des cuma pour apporter son expertise sur le matériel. Il assure en plus l'organisation des journées de démonstration, et la tenue des formations sur la stratégie de mécanisation. Clément est salarié de la fdcuma du Lot. Par le jeu d'une convention entre les deux fédérations, lotoise et tarn-et-garonnaise, Clément vient travailler l'équivalent d'un quart temps sur le Tarn-et-Garonne. Joris réalise la même opération dans le Lot, pour des missions d'animations générales.



• **Laurence Bosc** et **Claire Bernadac** prennent en charge la gestion comptable des cuma : conseil, prévisionnel, formation, enregistrement, appui pour l'utilisation du logiciel comptable. Elles disposent d'un appui par le biais de l'expert-comptable qui, tout comme elles, est employé par l'AGC Cuma Midi-Pyrénées.



• **Joris Salingardes** a été embauché le 1<sup>er</sup> novembre 2017, au poste d'animateur généraliste. Il est au plus proche des cuma pour animer les collectifs dans leur réflexion. Il est enfin chargé d'assurer les formations auprès des adhérents et des jeunes agriculteurs et de communiquer pour le compte de fédération.



• **Françoise Laval** assure l'accueil, le secrétariat, la comptabilité de la fédération, la gestion des dossiers de subvention, et apporte son appui à la directrice de la fédération.



• **Patricia Davard-Grannie** est en charge du secrétariat juridique de la fédération (Kbis, modification des statuts, préparation des AGE ...).





N°1 mondial en ensileuses et N°1 européen en moissonneuses-batteuses.

Plus de 300 machines répondant à toutes vos exigences.

Technologies de pointe au service de votre rentabilité à long terme.

## L'AVENIR A CHOISI CLAAS.



AXION 900



SCORPION



Contactez le concessionnaire le plus proche de chez vous :

### ETS LAGARRIGUE SAS

72 avenue des Lumières  
82300 MONTEILS  
Tél. 05 63 93 32 20  
[www.ets-lagarrigue.com](http://www.ets-lagarrigue.com)

### SAS CANCE MIDI PYRENEES MOISSON

1 D RD 820  
31790 SAINT JORY  
Tél. 05 34 27 36 70  
[www.claas-cance-mpm.fr](http://www.claas-cance-mpm.fr)

### SAS FREJABISE

Cigalou  
82200 MONTESQUIEU  
Tél. 05 63 04 55 55 - 05 63 04 55 77  
[www.frejabise.fr](http://www.frejabise.fr)

[claas.fr](http://claas.fr)  
f /CLAASFrance

**CLAAS**

### Formations initiales

4<sup>ème</sup> et 3<sup>ème</sup> d'Orientation de l'Enseignement Agricole,  
2<sup>nd</sup>e Productions - AGROEQUIPEMENT  
Bac Pro agroéquipement  
Bac Pro Conduite et Gestion d'Exploitation Agricole

### Formations par apprentissage

CAP Maintenance en Matériel Agricole  
Bac Pro Maintenance option Espaces Verts, Matériel agricole, Travaux Publics et Manutention

### Formations courtes

CERTIPHYTO,  
VGP : Vérifications Générales Périodiques des engins de TP et levage  
CACES : R 372 - 386 - 389 - 390

### PORTES OUVERTES 2019

- 26 janvier - 9h / 17h
- 16 mars - 9h / 17h
- 18 mai - 9h / 12h



**MFR SUD AGROMAT**  
CAMPUS ALTERNANCE



### MFR SUD AGROMAT

RD 813 • Route de Toulouse • 584 Chemin de Jouan Petit  
82700 ESCATALENS • Tél. **05 63 25 14 14**  
[mfr.escatalens@mfr.asso.fr](mailto:mfr.escatalens@mfr.asso.fr) - [www.mfr-escatalens.fr](http://www.mfr-escatalens.fr)

**RÉUSSIR**  
autrement